



Das neue „BREAKTHROUGH with IBM for RISE with SAP, Premium Supplier Option“ Programm

Ein intelligenterer, schnellerer Weg zu Ihren geschäftlichen Innovationen

Unternehmen aller Branchen stärken derzeit ihren digitalen SAP-Kern, um in einem sich schnell verändernden Markt die Führung zu übernehmen. Laut einer IDG-Studie zur Geschäftsdigitalisierung haben 91 % der Unternehmen bereits eine „Digital-First“-Geschäftsstrategie eingeführt oder entsprechende Pläne.¹

Eine Digital-First-Strategie wird von intelligenten Systemen unterstützt, die einem Unternehmen mehrere Vorteile bieten:



Mitarbeiterbefähigung

Finden Sie neue Arbeitsmethoden für Beschäftigte, um die betriebliche Exzellenz zu fördern.



Kundenerkenntnisse

Schaffen Sie neue Kundenerlebnisse und Geschäftsmodelle, um Ihre Vertriebseffizienz zu verbessern.



Produkte der nächsten Generation

Entwickeln Sie neue Produkte zur Unterstützung von Nachhaltigkeit und Kreislaufwirtschaft.



Optimierung betrieblicher Abläufe

Optimieren Sie Abläufe durch die Umstellung von transaktionalen Prozessen auf intelligente Workflows.

Beispiel für Wertschöpfungspools (Wettbewerbsvorteil)

1 %-10 %

Ausgabenreduzierung (direkte und indirekte Materialien)

1-2 Tage

Reduzierung der Außenstandsdauer (DSO)

5 %-10 %

Produktivität der Debitorenabteilung

5 %-10 %

Produktivität des Kundendienstes

5 %-10 %

Produktivität der Beschaffungsabteilung

15 %-25 %

Reduzierung von Umsatzeinbußen

5 %-10 %

Vertriebsproduktivität

Veraltete und in hohem Maße kundenspezifische ERP-Architekturen mit Punkt-zu-Punkt-Integration bremsen die Fähigkeiten eines Unternehmens, seine Geschäftsprozesse als Reaktion auf Marktveränderungen schnell weiterzuentwickeln. Eine entkoppelte Architektur mit einem standardisierten, schlanken ERP-Kernsystem, das von intelligenten Systemen umgeben ist, ermöglicht eine smartere und schnellere Transformation zu einem intelligenten Unternehmen.

AKTUELL

Vorhandener ERP-Kern

- Klassische Erweiterungen
- Individuelle Anwendungen
- Individuelle Daten

Anwendungen, individuelle Daten und Integrationen sind in SAP ERP enthalten

- Prozessharmonisierung
- Modernisierung von System, Daten und Codes
- Prozesskenntnisse

Anwendung einer maßgeschneiderten Mischung aus Modernisierungsmustern, die sich an einem schlanken ERP orientieren, jedoch ohne Kompromisse bei den geschäftlichen Zielen

ZUKUNFT +

Digitaler Kern

Experience-System

- Kundenerkenntnisse
- Zusammenarbeit mit Zulieferern
- Assets und Lieferkette
- Mitarbeitererlebnis

Operatives System

- Supply-Chain
- Finanzen
- HR
- Beschaffung

Intelligenz-System

- API-Integration
- KI/maschinelles Lernen
- Analytik/Big Data
- Automatisierung
- Internet der Dinge
- Sonstige Geschäftsanwendungen

Beschleunigen Sie den Wandel zum intelligenten Unternehmen mit IBM Consulting Services für die Transformation mit SAP S/4HANA.

Auch wenn es für Unternehmen gute Gründe gibt, mit SAP S/4HANA auf ein schlankes ERP-Modell umzusteigen, gibt es doch auch eine Reihe von komplexen Herausforderungen, die Entscheider bewältigen müssen.

Strategische Ausrichtung

Wie stellen wir sicher, dass sich unsere Investitionen in SAP und verwandte Lösungen an einer klaren Vision für die Unternehmensentwicklung und Einführung von Cloud-Technologien ausrichten?

Innovations-Roadmap

Wie treffen wir bessere Entscheidungen zu der Frage, wo wir unsere Geschäftsprozesse modernisieren sollten, um den maximalen Wert aus unseren IT-Investitionen zu erzielen?

Finanzielle Legitimation

Wie lässt sich das finanzielle Potenzial unserer Investitionen durch Kostensenkungen, Umsatzsteigerungen und der Freisetzung von Kapital erschließen?

Der richtige Zeitpunkt für Ihre Investition

Wie treffen wir rechtzeitig vor Ablauf der SAP-Frist für den Support für Altsysteme (ECC6) fundierte Entscheidungen und planen den richtigen Weg?

Mit der Erfahrung von mehr als 37.000 SAP-zertifizierten Fachleuten, Tausenden von SAP-Migrationen in die Cloud und einem End-to-End-Lösungsportfolio ist IBM in einer einzigartigen Position, um die Komplexität von Transformationen mit SAP S/4HANA zu bewältigen.

IBM Lösungen für die Transformation mit SAP S/4HANA

Schritt 01

Planen Sie Ihre Journey zu SAP S/4HANA mithilfe von [IBM Rapid Discovery](#) und entdecken Sie neue Wertschöpfungspools für Prozesse, indem Sie die nötige Faktenbasis aufbauen, um geschäftskritische Entscheidungen zu Ihrer Transformation zu treffen.

Schritt 02

Migrieren Sie zu SAP S/4HANA mit einer Strategie, die zu Ihrem Unternehmen passt. Wählen Sie aus dem IBM Accelerator-Portfolio und Partnerlösungen den für Sie besten Weg für den Wechsel.

- Neuimplementierung (Greenfield) über [IBM IMPACT Branchenlösungen](#)
- Hybrid-Migration mit [IBM Rapid Move](#)
- Systemkonvertierung (Brownfield) mit [IBM Accelerated Move Center](#)

Schritt 03

Erschließen Sie sich größeren Wert mithilfe der intelligenten Workflows von IBM auf der intelligenten SAP Suite für Branchen-Cloudlösungen, die fertige branchenspezifische Funktionen mit eingebetteter Intelligenz und Automation bereitstellt.

Schritt 04

Erweitern und beschleunigen Sie die Wertschöpfung Ihres digitalen Kerns mithilfe von NextGen Managed Services for SAP, indem Sie KI-basierte digitale Abläufe, unterbrechungsfreie Geschäftserweiterungen und Innovationen nutzen und nach Belieben skalieren.

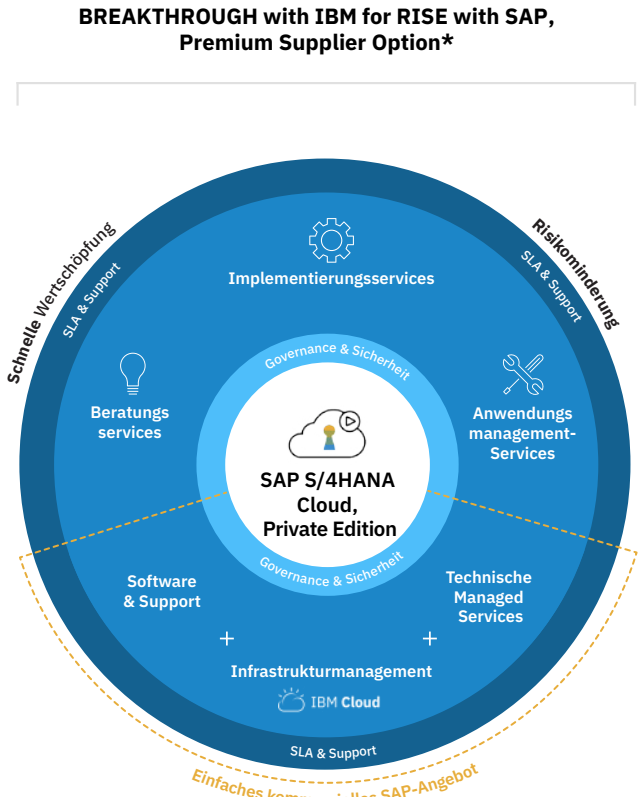
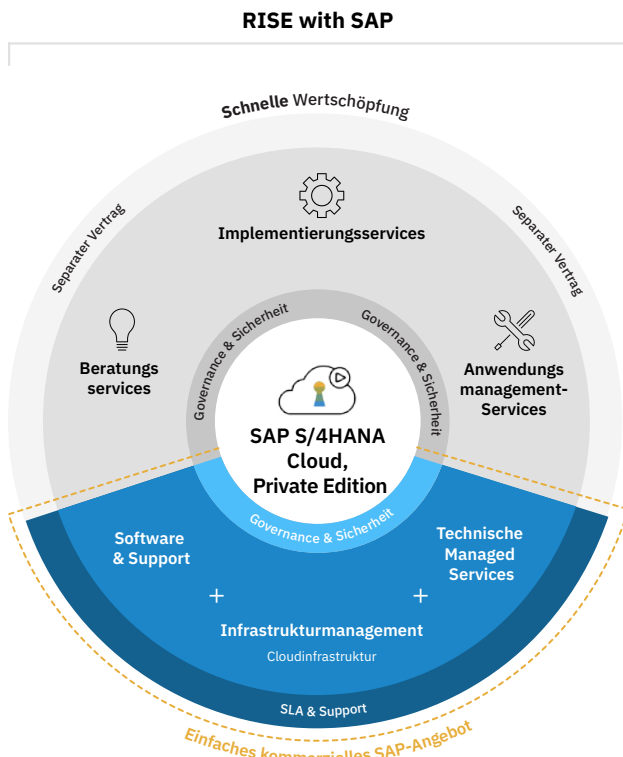
Mit dem Angebot RISE with SAP und der Verschmelzung der Lösungsportfolios baut IBM seine seit 50 Jahren bestehende Partnerschaft mit SAP weiter aus. Damit können Unternehmen ihre Geschäftsprozesse modernisieren, Abläufe optimieren und kontinuierliche Verbesserungen vorantreiben und sich zugleich auf einen vertrauenswürdigen Partner verlassen, der die Transformation durch einheitlichere Verantwortlichkeiten vereinfacht.

BREAKTHROUGH with IBM for RISE with SAP

Das Angebot **RISE with SAP** wurde konzipiert, um Ihre Geschäftsanforderungen in Ihrer Branche in jeder Region und für jegliche gesetzlichen Anforderungen zu unterstützen, wobei SAP das ganzheitliche Service Level Agreement (SLA), den Cloud-Betrieb und den technischen Support verantwortet.

BREAKTHROUGH with IBM bietet die Funktionalität, die Vorteile von RISE with SAP zu beschleunigen und zu erweitern, indem es die Branchen-, Cloud- und Architektur-Expertise von IBM kombiniert, um End-to-End-Lösungen und Services bereitzustellen, mit denen Sie Ihren Weg zu einem intelligenten Unternehmen mit einheitlichen Verantwortlichkeiten vereinfachen.

BREAKTHROUGH with IBM for RISE with SAP, Premium Supplier Option, ist das erste Angebot für RISE with SAP, bei dem ein einziger Partner Cloud-IaaS zusammen mit Beratungs-, Implementierungs-, Anwendungs- und technischen Management-Services bereitstellt. Dieses Angebot bezieht sich auf die SAP S/4HANA Cloud, Private Edition, die die gesamte Bandbreite an ERP-Funktionen umfasst und auf [IBM Cloud for SAP](#) bereitgestellt wird.



*Beratung, Implementierung, Anwendungsmanagement und technische Services in der IBM Cloud

Nehmen Sie mit uns Kontakt auf, um Ihre Unternehmenstransformation mit IBM for RISE with SAP in Angriff zu nehmen



¹ <https://resources.idg.com/download/digital-business-executive-summary>