

¿Qué es un Acuerdo de Soluciones Integradas (ESA)?

El modelo ESA permite a los asociados tecnológicos aprovechar la tecnología de punta de IBM con estándares abiertos y combinarla con su propiedad intelectual, para que puedan ofrecer una solución total a sus clientes bajo su marca, términos y condiciones.

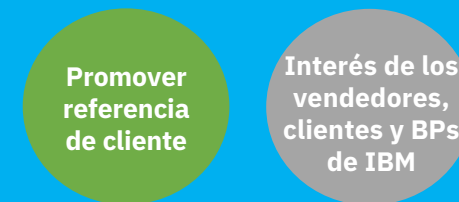


Beneficios para ayudarlo a Aprender, Construir, Comercializar y Vender

Aprender y Construir



Comercializar y Vender



¿Por qué adquirir un ESA con IBM?

- ✓ Modelos de acuerdos flexibles para adaptarse a su estrategia GTM
- ✓ Recursos dedicados para crear conjuntamente una solución (p. ej., IBM Garage)
- ✓ Acceso a fondos co-marketing*
- ✓ Precio negociado fijo para mejorar la oportunidad de ganancias

[Haga clic aquí para saber más sobre ESA](#)

* Se aplican calificaciones y términos adicionales

