



Desafío

Tabicel quiso expandir su negocio de materiales prefabricados de concreto, pero el personal estaba constantemente ocupado en la gestión de sistemas de TI lentos e inflexibles, presentando barreras al crecimiento.

Solución

La empresa contrató a IBM® Services™ y cambió a una solución de infraestructura como servicio basada en IBM Cloud™ Bare Metal Servers que es rentable, de alto rendimiento, y escalable para apoyar su software de gestión empresarial SAP.

Beneficios:

Reduce

los costos de infraestructura mensuales en un 50 por ciento

Mejora

el rendimiento y los tiempos de respuesta de las aplicaciones críticas de negocios en un 80 por ciento

Permite

aumentar la productividad de ventas en un 30 por ciento

Tabicel

Aumenta su productividad de ventas en un 30 por ciento con IBM Cloud Bare Metal Servers

Fundada en 1983 y con sede en San Luis Potosí, México, Tabicel S.A. de C.V. manufactura concreto prefabricado. Empleando aproximadamente a 300 personas, Tabicel opera tres plantas y cuatro puntos de distribución en todo el país, y es uno de los líderes de la industria en las áreas del centro y sur de México.

“El paquete ofrecido por IBM para SAP Business One fue tan amplio y de tan gran valor por nuestro dinero que de inmediato parecía ser lo que necesitábamos.”

Jair Muñoz,

Gerente de TI,

Tabicel

Compartir este



Sobre la base de la sustentabilidad

Ser capaz de diseñar, fabricar y distribuir productos amigables con el medio ambiente, “verdes”, para proyectos de construcción se identifica cada vez más como un diferenciador clave para las empresas de fabricación.

Jair Muñoz, gerente de TI en Tabicel, explica, “Si desea abrir la puerta a nuevas oportunidades, la sustentabilidad de las materias primas es un aspecto crucial en el cual centrarse. Los clientes de hoy ya no quieren productos solo de gran calidad, sino que también deben de encajar en un esfuerzo de toda la comunidad hacia el medioambientalismo, una preocupación que es cada vez más apremiante en México.

“Durante mucho tiempo hemos estado liderando la industria de la construcción en la mayor parte del país, y ahora hemos puesto en marcha un plan de crecimiento de tres años para ampliar nuestro alcance a aquellas áreas en las que no estamos operando.”

Para impulsar el crecimiento sustentable, Tabicel se dio cuenta de que tenía que invertir más tiempo, así como más recursos financieros y humanos en el diseño y planificación de los materiales de construcción que minimizarían el impacto sobre el medio ambiente.



“Seguir nuestro proyecto de crecimiento pronto se convirtió en un reto, porque la mayoría de los recursos que necesitábamos no estaban disponibles y los equipos técnicos estaban a menudo ocupados gestionando una infraestructura de nube heredada cada vez más cara, rígida y de bajo rendimiento que no ofrecía la escalabilidad necesaria para soportar nuestros planes”, añadió Jair Muñoz.

“Encontrar una plataforma de infraestructura como servicio [IaaS] con mejor rendimiento, más escalable y asequible para nuestro entorno SAP se convirtió en la principal prioridad dentro de nuestra misión de expandirnos a nivel nacional.”

Creciendo orgánicamente en la nube

El software de gestión **SAP® Business One®** en el corazón de las operaciones de Tabicel permite a la empresa gestionar todo, desde las finanzas hasta la logística y desde el inventario hasta la producción. Tabicel estaba interesada especialmente en garantizar que cualquier medida relacionada con soluciones en la nube ofreciera completa fiabilidad, así como escalabilidad y beneficios de flexibilidad.

“La unión de expertos de IBM Services y las tecnologías con visión hacia el futuro que ofrece IBM y SAP nos dan una gran tranquilidad de que podemos dedicar nuestros esfuerzos y recursos para lograr nuestro crecimiento del negocio en una manera verdaderamente sustentable consciente ecológicamente.”

Jair Muñoz

Gerente de TI
Tabicel

Después de evaluar varias soluciones IaaS, Tabicel se acercó a su socio de largo plazo **IBM Services** para recibir asistencia, quien recomendó la infraestructura de nube IBM Cloud Bare Metal Servers.

Como parte del acuerdo, el equipo de IBM Services ofreció proporcionar servicios de monitorización remota, gestión, cortafuegos, red privada virtual y evaluación de vulnerabilidad, para proporcionar las garantías que Tabicel necesitaba para sentirse cómoda con el movimiento hacia la nube.



Reduce los costos de
infraestructura mensual en un
50 por ciento



“El paquete ofrecido por IBM para SAP Business One fue tan amplio y de tan gran valor por nuestro dinero que de inmediato parecía ser lo que necesitábamos. Si añadimos esto a nuestras anteriores colaboraciones exitosas con IBM y la confianza que hemos construido a través del tiempo, entonces tenemos una solución ganadora “, dijo Jair Muñoz.

Al trabajar con IBM, Tabicel migró su entorno de SAP Business One a [IBM Cloud Bare Metal Servers](#), dimensionado para asegurar el enorme rendimiento aumentado del sistema, aún sin desembolso de capital.

Además, debido a que el servicio de IBM Cloud Bare Metal Servers ofrece escalabilidad masiva, Tabicel es capaz de añadir nuevas funcionalidades sin las limitaciones y retrasos de una infraestructura fija.

La empresa está en el proceso de implementación de nuevos sistemas de facturación, gestión de relaciones con los clientes y la gestión inicial de procesamiento de materiales, lo cual está conectado a la plataforma de la empresa SAP Business One.

“Podemos seguir añadiendo sistemas a medida que nuestro negocio lo requiera de una manera asequible y flexible porque ahora nos basamos en la última generación de tecnología IaaS con visión hacia el futuro respaldada por IBM”, dijo Jair Muñoz.

Cosechar los beneficios de una solución preparada para el futuro

Mejoras de rendimiento y tiempo de respuesta significativos permiten al personal de Tabicel dedicar más tiempo y recursos a la realización de actividades empresariales más valiosas.

Jair Muñoz especifica, “La increíble mejora en el tiempo de respuesta de alrededor del 80 por ciento representa una mejora técnica y al mismo tiempo permite al personal trabajar de forma más rápida y productiva.

Beneficios empresariales

- Reducción de los costos de infraestructura mensuales por US\$ 25,000, una mejora del 50 por ciento.
- Mejora del rendimiento y los tiempos de respuesta de las aplicaciones empresariales básicas en un 80 por ciento.
- Aumento en la productividad de ventas en un 30 por ciento.
- Se generaron US\$ 3,000 de ahorro en los costos mensuales relacionados con TI.
- Agilidad del negocios aumentada.

Componentes de la solución

Aplicaciones: SAP® Business One®

Servicios: IBM® Cloud™ Bare Metal Servers, IBM Services™

“Por ejemplo, los informes se producen más rápidamente y de forma fiable, y los ejecutivos ganan puntos de vista más precisos sobre las diferentes áreas del negocio más rápidamente, ayudándoles a tomar mejores decisiones.

“Las personas en todos los niveles tienen más tiempo y recursos de mejor calidad para centrarse en actividades que realmente aportan valor a nuestro plan de crecimiento empresarial sustentable. Además, la plataforma de IBM Cloud Bare Metal Servers nos ha permitido implementar desarrollos locales para las nuevas soluciones móviles que se conectan directamente a nuestro entorno SAP y sin preocupaciones sobre el impacto de los sistemas o el efecto sobre los tiempos de respuesta, y estas aplicaciones móviles han contribuido al aumento de la productividad de ventas alrededor de un 30 por ciento.”

Tabicel también ha reducido los costos vinculados con la gestión de la infraestructura, como explica Jair Muñoz, “En el pasado, cada vez que teníamos que implementar un nuevo sistema teníamos que comprar, configurar e implementar un nuevo servidor y esto aumentaba significativamente los gastos de capital, la complejidad y el retraso.

“Con IBM Cloud Bare Metal Servers, podemos seguir creciendo de manera exponencial a través del aprovisionamiento de autoservicio para los servidores virtuales de metal al descubierto, sin incurrir en gastos de capital, y esto nos ha ahorrado aproximadamente el 50 por ciento en los costos de infraestructura, que corresponden a US\$ 25,000 dólares al mes y US\$ 3,000 dólares mensuales en otros gastos relacionados de TI.”

Jair Muñoz concluye: “La unión de expertos de IBM Services y las tecnologías con visión hacia el futuro que ofrece IBM y SAP nos dan una gran tranquilidad de que podemos dedicar nuestros esfuerzos y recursos para lograr nuestro crecimiento del negocio en una manera verdaderamente sustentable y consciente ecológicamente.”

Para obtener más información, conéctese con IBM   y SAP  



© 2020 IBM Corp. IBM Deutschland GmbH D-71137 Ehningen ibm.com/solutions/sap IBM, the IBM logo, ibm.com, IBM Cloud, and IBM Services are trademarks of International Business Machines Corporation, registered in many jurisdictions worldwide. A current list of other IBM trademarks is available on the Web at “Copyright and trademark information” at <http://www.ibm.com/legal/copytrade.shtml>. Other company, product or service names may be trademarks, or service marks of others. This case study illustrates how one IBM customer uses IBM and/or IBM Business Partner technologies/services. Many factors have contributed to the results and benefits described. IBM does not guarantee comparable results. All information contained herein was provided by the featured customer and/or IBM Business Partner. IBM does not attest to its accuracy. All customer examples cited represent how some customers have used IBM products and the results they may have achieved. Actual environmental costs and performance characteristics will vary depending on individual customer configurations and conditions. This publication is for general guidance only. Photographs may show design models.



© 2020 SAP SE. All rights reserved. SAP, R/3, SAP NetWeaver, Duet, PartnerEdge, ByDesign, SAP BusinessObjects Explorer, StreamWork, SAP HANA, and other SAP products and services mentioned herein as well as their respective logos are trademarks or registered trademarks of SAP SE in Germany and other countries. These materials are provided by SAP SE or an SAP affiliate company for informational purposes only, without representation or warranty of any kind, and SAP SE or its affiliated companies shall not be liable for errors or omissions with respect to the materials. This document, or any related presentation, and SAP SE's or its affiliated companies' strategy and possible future developments, products, and/or platform directions and functionality are all subject to change and may be changed by SAP SE or its affiliated companies at any time for any reason without notice.