

IBMビジネス・パートナー契約 のご紹介

日本アイ・ビー・エム株式会社
グローバル・テクノロジー・サービス事業本部



IBMビジネス・パートナー契約(リセラー用) - 契約までの流れと条件について

- IBM PartnerWorld (パートナー様向けWebsite) でのオンライン契約 (*1) となります。
- リセラー用の契約では、販売実績・販売計画にかかわる条件は設定されません。(*2)

契約ご締結までの流れ

IBM PartnerWorld 会員企業登録

- IDの取得、企業情報および企業プロフィール管理者のご登録

IBM ビジネス・パートナー契約申込

- 取扱ご希望の IBM 商材を選択
- コンプライアンスに関する質問への回答と IBM行動規範への宣誓
- 契約書条文のご確認とオンラインでのご署名

インテグリティ研修の受講 (e-Learning)

- 30分程度のオンライン研修です

IBM による審査完了をもって契約成立

ご契約および維持継続のための条件

販売実績・販売計画にかかわる条件

- 販売金額目標や販売スキル目標 およびソリューション実績などの設定や達成条件はありません。(*2)

コンプライアンスにかかわる条件

- 下記 2点をご契約時および定期的に必要となります。
 - コンプライアンスに関する質問への回答と IBM行動規範への宣誓
 - インテグリティ研修の受講 (e-Learning)

(*1) 詳細は別途手順書を参照ください。

<https://www.ibm.com/downloads/cas/XA69L7EZ>

(*2) HWの取扱も含め手を選択した場合、製品カテゴリーによっては販売実績・販売計画にかかわる条件が設定されます。



IBMビジネス・パートナー リセラー様向け各種プログラム

- IBMビジネス・パートナー様の販売活動をご支援する各種情報やプログラムをご用意しています。

各種資料のご提供

■ 市場調査情報

各業界の ITトレンドや投資トレンドなどの調査情報をご提供します
(一部英文でのご提供)

■ 最新ソリューション情報

フィンテック や IoT など急速にニーズが高まっている各種のソリューション情報をご提供します

■ IBM製品・サービス情報

AI / クラウド / CISCO推奨構成ガイドなど IBM の最新情報をご提供します

営業支援・技術支援のご提供

■ ネットワーク設計技術相談会 (NW TCT BP)

ご提案局面における設計上の考慮点・アイデアについてスペシャリストがミーティング形式でコンサルテーションを実施します
(一次店様経由でのご利用となります)

■ CISCO製品ソリューション・セミナー

パートナー様向けに、CISCO製品の最新情報、最新ソリューションに関するセミナーを開催しています

■ Global Solution Directory

パートナー様が自社ソリューションを公開共有し新しいソリューションの開発およびビジネスで協業することをご支援します



End of Document

Thank you

