

## Por qué nuestras ofertas de IBM Storage pueden abrir nuevas oportunidades para los asociados de negocios

Mientras me preparaba para el esperado lanzamiento [oficial](#) de la nueva familia IBM FlashSystem, liderada por el sistema IBM FlashSystem 5200, recibí una notificación sobre nuestra primera venta del nuevo FlashSystem 5015.

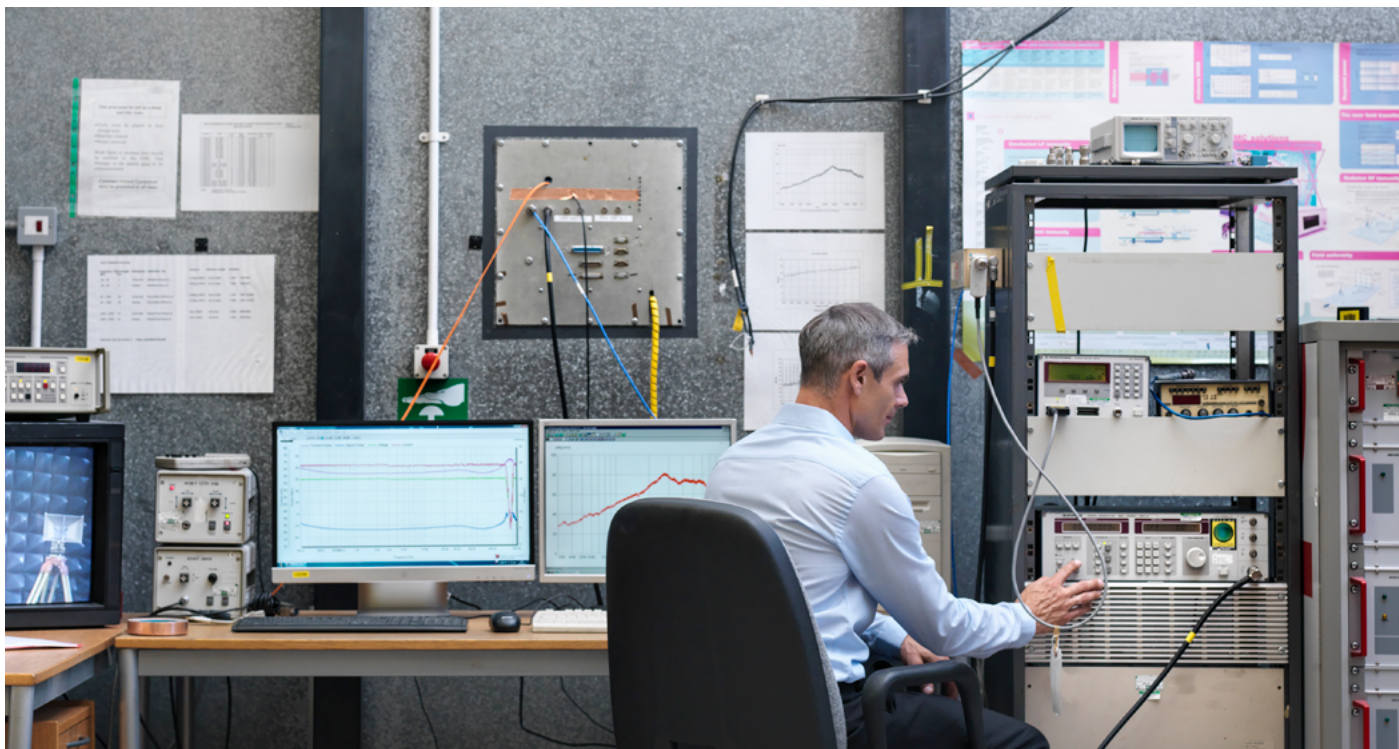
Pronto me di cuenta de que se trataba de uno de nuestros asociados de negocios italianos, lo cual implicaba que ya había realizado una venta, solo que en una zona horaria diferente. El lanzamiento fue un éxito rotundo y esa venta inicial fue la primera confirmación de algo que ya sabía desde hacía meses: el nuevo portafolio de FlashSystem, y en particular el FlashSystem 5200, ofrece valiosos beneficios empresariales a los asociados de negocios y a los usuarios finales, así como a los clientes de IBM, ya sean clientes actuales o potenciales.

### **Apoyando nuevas oportunidades**

Nuestros asociados de negocios nos indican que la familia FlashSystem les ofrece muchas oportunidades, principalmente porque ven que aborda una importante oportunidad en el mercado del almacenamiento externo. También les proporciona flexibilidad para satisfacer las necesidades de sus clientes con una potente línea de ofertas que van desde el nivel de entrada hasta el de alta gama y que se extienden sin problemas a configuraciones de nube híbrida y contenedores.

Con otros proveedores, tienen que determinar qué familia de productos vender para cubrir las necesidades de los clientes que no están relacionadas con el sistema principal. Por ejemplo, Dell-EMC sigue ofreciendo ocho familias diferentes de productos para las implementaciones que no son del sistema principal.

Sin embargo, nuestra familia FlashSystem ofrece una única plataforma para todas las necesidades no relacionadas con el sistema principal de nuestros



clientes actuales y potenciales, lo que simplifica la vida no solo de los usuarios finales, sino también de nuestros socios.

### **IBM FlashSystem 5200 ofrece nuevas estrategias de ventas y casos de uso**

Los asociados de negocios ya están recibiendo noticias de los clientes sobre cómo FlashSystem 5200 cambia el mercado de entrada, al proporcionar un almacenamiento de clase empresarial para compañías de cualquier tamaño. Las funciones de réplica e instantánea ofrecen tolerancia a fallas de los datos externos, lo que ayuda a mejorar el tiempo de recuperación después de un ataque de malware o ransomware, así como capacidades de recuperación ante desastres y continuidad del negocio. Este tipo de resultados puede traducirse en clientes más satisfechos y en una mayor productividad.

La serie FlashSystem 5200 también proporciona un ofrecimiento de ventas único con respecto a la consolidación del centro de datos. Los grandes clientes con matrices antiguas pueden consolidarse con FlashSystem 5200, lo que supone un posible ahorro sustancial de gasto de capital (CAPEX) y gasto operativo (OPEX), así como una reducción de la mano de obra y menores costos de almacenamiento. Gracias a su menor tamaño y a la consolidación de diversas matrices de almacenamiento en el FlashSystem 5200, los clientes pueden ahorrar espacio en los racks y en el local, así como reducir los costos de energía y refrigeración y las conexiones de red.

Los nuevos casos de uso también se traducen en más oportunidades. El alto rendimiento y la capacidad de FlashSystem 5200 lo hacen idóneo para ejecutar grandes conjuntos de datos en su centro de datos principal, en entornos de nube híbrida y en implementaciones de contenedores, mientras que su tamaño muy compacto resulta perfecto para casos de uso de edge. Por último, al utilizar IBM Spectrum Virtualize y Storage Insights, que vienen con todas las ofertas de FlashSystem, tiene la oportunidad de ofrecer una gestión y una reducción de los costos para las matrices que no son de IBM. Con su capacidad de virtualización del almacenamiento, FlashSystem 5200 gestiona y proporciona servicios de datos de clase empresarial no solo para IBM Storage, sino también para más de 500 matrices de almacenamiento de IBM y otras empresas.

### **Varios incentivos de lanzamiento disponibles para los asociados de negocios:**

Si bien nuestros asociados de negocios nos dicen que los beneficios de negocio de la serie FlashSystem 5000 ya son suficientes, queremos agregar algo de diversión al lanzamiento ofreciendo una serie de incentivos. Si vendes algún FlashSystem 5200 antes del 30 de junio, puedes ganar hasta USD 1.000 con el programa de asociados de negocios "In It to Win It" y puedes ganar hasta USD 500 si vendes algún FlashSystem 5015 o 5035. Asegúrate de consultar con tus gestores y distribuidores de IBM para conocer todos los incentivos relacionados con IBM Storage, ya que pueden variar según la región.





### **IBM te proporciona las herramientas que necesitas para realizar ventas**

Nuestra relación con nuestros asociados de negocios va mucho más allá del simple suministro de productos y materiales de marketing: estamos aquí para ayudarte a crear las relaciones con los clientes que necesitas para conseguir ventas a largo plazo. Una de las formas en las que IBM proporciona soporte es a través de la creación de vídeos de referencia para que los utilices según tu criterio. El año pasado, creamos más de 60 vídeos y solo solicitamos que incluyeran un enlace de referencia a IBM al publicarlos.

Asimismo, podemos ayudar a organizar reuniones virtuales personalizadas de ventas o de distribución a nivel mundial, así como eventos de generación de demanda de usuarios finales para dirigir a los clientes potenciales directamente hacia ti. Yo mismo, o alguien de mi equipo, te proporcionaremos un orador e IBM, junto con los equipos de tu empresa, se encargará de conseguir que los usuarios finales asistan, tanto si son clientes existentes como potenciales. El año pasado, algunos de los asociados de negocios fueron muy creativos con los eventos: una cata de vinos para un cliente, una degustación de cervezas para otro y varios asociados optaron por utilizar tarjetas de regalo como incentivos. Aprovecha los eventos de IBM, que son excelentes herramientas para la generación de clientes potenciales.

### **Aportando valor comercial a tus clientes**

Aunque queremos captar tu atención con los incentivos y las donaciones para la COVID-19, la verdadera razón por la que nuestros asociados de negocios siguen vendiendo nuestro almacenamiento FlashSystem es su valor. IBM le permite ofrecer a sus clientes el valor empresarial y técnico, lo que lo diferencia de los demás proveedores que intentan venderles soluciones a sus clientes. En IBM apoyamos a nuestros asociados de negocios no solo ayudándoles a realizar ventas a sus clientes, sino también creando y ofreciendo productos que ayuden a sus clientes a desarrollar y hacer crecer sus negocios, de forma que continúen recurriendo a ti en busca de soluciones tecnológicas a medida que evolucionan sus necesidades empresariales.

[Atrae a tus clientes, consulta nuestro kit de ventas en Seismic.](#)

---

### **Da el próximo paso**

Conviértete en un asociado IBM para innovar y crecer. [Regístrate en PartnerWorld →](#)

¿Ya eres un asociado de IBM? [Crea más oportunidades de negocios →](#)

