



Aviti et IBM Financing : une convergence d'objectifs

Aligner les besoins de l'IT avec les contraintes budgétaires

Sécialiste IBM Power depuis 30 ans, [Aviti](#) est un partenaire IBM agréé et certifié.

Cet acteur de premier plan intervient dans le domaine du conseil, de la vente, de l'intégration et de la maintenance de solutions d'infrastructures IBM et compte actuellement environ 110 contrats de maintenance et de support. L'entreprise propose en particulier l'offre « Keep the Power » pour une remise à niveau de l'infrastructure simplifiée et en toute sécurité.

À la sortie de la crise sanitaire, les entreprises doivent, plus que jamais, maîtriser leurs charges et optimiser leur trésorerie. Nombre d'entre elles sont tentées de repousser leurs investissements d'infrastructure s'ils ne sont pas stratégiques, d'autant qu'IBM Power offre une robustesse et des fonctionnalités qui font souvent oublier son âge.

Pour autant, ces investissements sont indispensables : c'est dans leurs dernières versions que les machines sont les plus performantes. Et elles sont aussi plus fiables : les mises à jour garantissent un niveau supérieur de sécurité à une époque où les incidents peuvent engager la responsabilité juridique des entreprises et impacter de manière significative leurs opérations et leur image.



Moderniser son parc informatique en maîtrisant ses coûts

Spécialiste des financements de projets IT, [IBM Financing](#), la captive financière d'IBM, offre aux entreprises la flexibilité nécessaire pour réaliser leurs objectifs, à la fois informatiques et financiers. Pour Stéphane Bénichou, Ingénieur Commercial chez Aviti, « IBM Financing est un vrai facilitateur. Il assure le lien entre Aviti et le client final, mais également entre la DSI et la Direction Financière chez le client. »

“ La force d'IBM Financing, outre la maîtrise technique et financière, est celle d'aboutir à une solution de financement personnalisée : prêt, prêt à taux zéro, location, location financière, crédit-bail... La démarche se fait naturellement entre tous les acteurs. Nous travaillons en confiance, car nous savons qu'IBM Financing intervient dans la continuité de notre offre, pour asseoir notre proposition. »



Accélérer vos projets



Booster vos performances



Augmenter l'agilité de l'entreprise

« Pour permettre à nos clients de privilégier la mise à jour et d'investir dans leur infrastructure, nous proposons des solutions différenciantes s'appuyant sur le partenariat avec IBM Financing. »

Jean-Marc Prost, Responsable Agence Centre-Est



Grâce à la proposition de location d'IBM Financing, une société industrielle qui souhaitait renouveler des infrastructures de plus de 5 ans, était confrontée au coût de l'investissement direct. **« L'entreprise a pu bénéficier des performances d'une technologie performante, sans que cela ne grève sa trésorerie » explique Stéphane Bénichou.**

« Ce contrat a en outre pu être signé en fin d'année, en amont de la budgétisation d'un investissement sur l'année suivante. L'opération a été si convaincante pour l'entreprise, qu'elle a souhaité renouveler ce schéma d'investissement pour d'autres actifs ».

« Même quand l'entreprise n'a pas spécifiquement besoin de financement, il y a des offres, comme l'étalement des paiements sur 12 ou 24 mois sans frais, qui sont toujours appréciées par les clients » souligne Jean-Marc Prost.



Un partenariat gagnant-gagnant

Pour une entreprise comme Aviti, le partenariat avec IBM Financing apporte de multiples avantages :

La simplicité : si besoin, IBM Financing prend le relai avec la direction financière et/ou avec les opérations métiers et informatiques, l'intervention est transparente et se fait en toute confiance.

La rapidité : « en tant qu'établissement bancaire, IBM Financing peut éditer une offre de location ou de financement en 48 heures » confirme Stéphane Bénichou.

La visibilité : pour les clients finaux, les conditions d'IBM Financing sont transparentes, que ce soit le prix auquel les machines peuvent être rachetées à la fin d'un contrat, la mensualité d'une reconduction de location en fin de contrat le cas échéant.

La sécurité du paiement : pour Jean-Marc Prost, « en tant que prestataire, il est important que nous soyons réglés et dans les temps. C'est IBM Financing, financeur, qui nous règle, et nous savons que nous pouvons être sereins ».



« C'est un partenariat basé sur la confiance, la facilité et l'efficacité. »

Jean-Marc Prost, Responsable Agence Centre-Est

IBM Financing

Au final, la qualité du partenariat entre Aviti et IBM Financing repose sur la convergence des objectifs.

« Pour beaucoup de partenaires financiers, l'équation économique repose sur les revenus du financement. La raison d'être d'IBM Financing est un peu différente, il s'agit de faciliter les ventes d'IBM. Et dans ce domaine, nous sommes sur la même longueur d'onde. »

Certains acteurs traditionnels pourraient pousser à ce que des contrats restent en location plus longtemps, ce qui est très rentable pour eux. Or notre intérêt, et celui de nos clients, est de faciliter le renouvellement de matériel. Et IBM Financing est clairement dans cette optique de développement » conclut Jean-Marc Prost.



Intégrateur de solutions IBM Power et IBM Storage depuis 1989, Aviti propose l'offre « Keep the Power » pour permettre aux entreprises de s'équiper ou de remettre à niveau leur infrastructure. Une offre plébiscitée par les clients, car elle intègre le matériel, le logiciel, la migration, la maintenance, et le financement.

www.aviti.fr

Solutions :

IBM Power

IBM Financing

Pourquoi choisir IBM ?

IBM Financing existe depuis 40 ans et sert des clients dans plus de 40 pays et plus de 20 secteurs d'activité. Grâce à sa couverture mondiale et à son savoir-faire dans le domaine du financement informatique, des fonds de roulement et du crédit, IBM Financing propose des plans de paiement et des solutions de location flexibles pour les logiciels, les services et l'infrastructure informatiques d'IBM, y compris les serveurs et systèmes de stockage reconditionnés. La partie non-IBM d'une solution client plus globale fournie par IBM peut aussi être éligible à un financement par IBM Financing.

Pour plus d'informations

Pour en savoir plus sur le financement et IBM Financing, visitez le site Web <https://www.ibm.com/fr-fr/financing>

IBM France
17 Avenue de l'Europe
92275 Bois-Colombes

France, 12-2021

IBM, le logo IBM et ibm.com sont des marques déposées d'International Business Machines Corporation aux États-Unis et dans de nombreuses juridictions du monde entier. Les autres noms de sociétés, de produits et de services peuvent appartenir à IBM ou à des tiers. La liste actualisée des marques d'IBM est disponible sur le web à l'adresse <https://www.ibm.com/legal/copytrade> une liste de certaines marques de tiers susceptibles de figurer dans le présent document est disponible à l'adresse <https://www.ibm.com/legal/copytrade>

Ce document est à jour à la date initiale de publication et peut être modifié par IBM à tout moment. Il contient des informations relatives aux produits IBM suivants, qui sont des marques d'IBM Corporation : IBM Financing, IBM Power. Copyright IBM Corporation 2021.

Les offres d'IBM Financing sont proposées aux clients éligibles des secteurs commercial et gouvernemental par les filiales et divisions d'IBM dans le monde. Aux États-Unis, les offres de location et de financement d'IBM Financing sont proposées par IBM Credit LLC. Les taux et la disponibilité des offres sont sous réserve d'un accord crédit. Ils peuvent varier d'un pays à l'autre selon le type de financement, le type d'offre, le type d'équipement, de produit et d'options associées. La partie non IBM d'une solution client plus globale fournie par IBM peut aussi être éligible à un financement par IBM Financing. Les articles non matériels doivent être à paiement unique et non récurrent et sont financés au moyen de prêts. D'autres restrictions peuvent par ailleurs s'appliquer. Les tarifs et les offres peuvent être modifiés, prolongés ou annulés sans préavis, et il se peut qu'ils ne soient pas disponibles dans tous les pays. IBM et IBM Financing ne proposent pas et ne prévoient pas de proposer de conseils comptables, fiscaux ou juridiques à leurs clients. Il incombe aux clients de consulter leurs propres conseillers comptables, fiscaux et juridiques. Toute décision fiscale ou traitement comptable exécutés par le client ou en son nom relève de la seule responsabilité du client. Toute déclaration relative aux intentions d'IBM pour ses opérations à venir est susceptible d'être modifiée ou annulée sans préavis, et doit être considérée uniquement comme un objectif.