Derribando los mitos clave sobre la computación en la nube

1

Mito: Cuanto más bajo es el precio, mejor.

Realidad: El precio no es el único factor a considerar.

Otros factores, además del precio

- Utilización de ancho de banda
- Cargos por transferencia de datos
- Licencias de software
- Contratos de largo plazo
- Cargos por soporte técnico

El 29% de las organizaciones admite que podrían haber evitado problemas relacionados con la nube, si hubieran tenido una mejor comprensión de los modelos de precio.[1]

Las cuatro cosas que hay que saber para tener claridad en los precios:

- El tiempo estimado que la carga de trabajo deberá ejecutarse en la nube.
- Si la carga de trabajo tiene que tener una ejecución uniforme, y los peligros de no tenerla.
- Si la carga de trabajo se adapta mejor a un entorno virtualizado o a un entorno bare metal.
- Cómo el servicio de nube se alinea con la estrategia y los objetivos de negocio.

2

Mito: La virtualización es la única forma de avanzar.

Realidad: La virtualización es una forma de avanzar. Hay opciones.

Las nubes virtualizadas no son siempre la mejor opción.

- Desempeño no uniforme.
- Nivel mínimo de control e integración.
- Espacio usado por el VMM (monitor de máquina virtual).
- Administración de riesgos complicada.

> **"Un entorno bare metal permite 50% mejor desempeño absoluto y 40% más operaciones por cada dólar invertido, en comparación con el entorno virtualizado."**[2]

La ventaja competitiva del bare metal.

- Alto desempeño, baja latencia.
- Acceso global de red de alta velocidad.
- No se comparten recursos; servidores dedicados.
- Seguridad construida desde cero.

3

Mito: Todos los servicios de nube son iguales.

Realidad: Los servicios de nube son variados y complejos.

El 78% de las organizaciones planea aumentar su gasto en servicios de nube en los próximos tres años.[3]

Consejos sobre cómo gastar con sabiduría desde el comienzo.

- Haga la tarea. No dé por sentado que una disminución de precio equivale al mejor proveedor.
- Comprenda todos los requisitos de las cargas de trabajo que impactarán en los costos y las operaciones.
- Conozca cómo el proveedor dará soporte a cargas de trabajo geográficamente dispersas.
- Considere los requisitos de su negocio, incluyendo la concesión de "agilidad".
- No solo considere el precio por carga de trabajo; compare precio-desempeño.

Su solución ideal: IBM Cloud

Conozca más sobre nosotros
http://www.ibm.com/cloud-computing/ar/es/infrastructure/

IBM

Fuentes

1. "Preparing for next-generation cloud: Lessons learned and insights shared," 20 de mayo de 2015
2. https://softlab.com/blog/cloud-benchmark
3. "Survey Analysis: Cloud Adoption across Vertical Industries Exhibits More Similarities Than Differences," Gartner. 18 de febrero de 2015

© International Business Machines Corp. 2016.