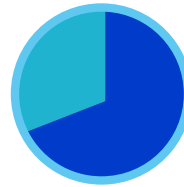


Alcance a la nube con financiación

IBM Cloud

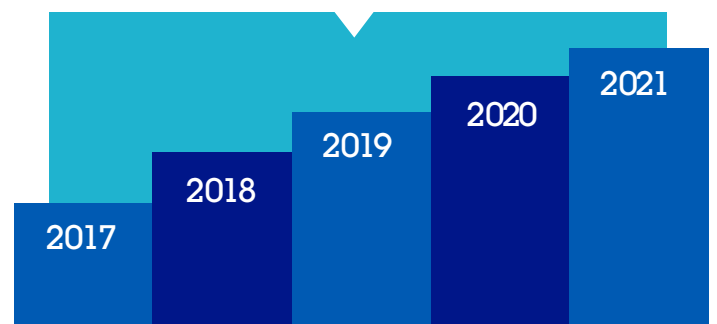
70% de los tomadores de decisiones en la nube híbrida siempre usarán una combinación de TI tradicional y nube un modelo híbrido¹



70% favorecer la nube híbrida

Según IDC, se espera que las inversiones en servidores y almacenamiento para nubes privadas y públicas crezca un **43% desde el 2017 al 2021**²

+43%



IBM Cloud

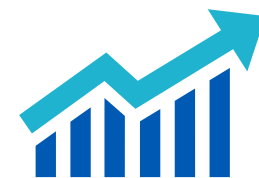
IBM Global Financing puede ayudarle:

A adquirir hardware para su nube on u off premises y obtenga ahorros potenciales de hasta un **14%** sobre la compra con el arrendamiento de valor justo de mercado³



Con tasas competitivas para servicios de IBM® y software de IBM (SaaS anual o prepago de IBM, licencia de software de IBM y suscripción y soporte)

A preservar líneas de crédito para satisfacer otras necesidades estratégicas



Para obtener más información, visite: ibm.biz/cloudfinancingla

Síguenos [@IBMF financing](https://twitter.com/IBMF financing)



© Copyright 2020. IBM, el logotipo de IBM e ibm.com son marcas comerciales de IBM Corp., registradas en muchas jurisdicciones de todo el mundo. Otros nombres de productos y servicios pueden ser marcas registradas de IBM u otras empresas. Se encuentra disponible una lista actual de marcas registradas de IBM en la web en "Información sobre marcas registradas y copyright" en www.ibm.com/legal/copytrade.shtml

Las ofertas de IBM Global Financing se proporcionan a través de filiales y divisiones y divisiones de IBM en todo el mundo a empresas comerciales y gubernamentales cualificadas. Las tarifas y la disponibilidad se basan en la calificación crediticia del cliente, los términos de financiamiento, el tipo de oferta, el tipo de equipo y producto y las opciones, y pueden variar según el país. Los artículos que no son de hardware deben ser cargos únicos y no recurrentes y se financian mediante préstamos. Se pueden aplicar otras restricciones. Los precios y ofertas están sujetas a cambio, extensión o cancelación sin previo aviso y pueden no estar disponibles en todos los países. IBM e IBM Global Financing no ofrecen, ni tienen la intención de ofrecer o proporcionar asesoramiento contable, fiscal o legal a los clientes. Los clientes deberían consultar a sus propios asesores financieros, fiscales y legales. Cualquier decisión en la tramitación fiscal o contable realizada por o en nombre del cliente, es responsabilidad exclusiva del cliente.

1. Centro de IBM para Información de Valor Aplicada. "Crecimiento del modelo híbrido: acelerar la transformación digital". Febrero de 2016.

<https://www-01.ibm.com/common/ssi/cgi-bin/ssialias?htmlfid=GMW14087USEN>

2. Rastreador Trimestral Mundial de Infraestructura de TI en la Nube de IDC, primer trimestre de 2017

3. Representa un hipotético contrato de alquiler del servidor POWER8® durante un período de 36 meses con tasas basadas en la calificación crediticia del cliente de grado de inversión y pagos por adelantado. Los ahorros reales de los clientes variarán según el país, el plazo, las calificaciones crediticias y otras condiciones locales.

4. Los cargos por software, software como servicio (SaaS) y servicios deben ser únicos, no recurrentes. La cuantía mínima del acuerdo es de US\$ 5.000, con un máximo de US\$ 1 millón. No todos los productos son elegibles para todas las ofertas; Por favor, consulte con su representante local.