

Accélérez le déploiement
de logiciels, de services et
d'applications SaaS grâce à
nos solutions de financement
flexibles



Avantages d'une stratégie de financement spécialement conçue pour vos projets IA et Cloud.

Synthèse

Depuis quelques années, une évolution majeure dans le domaine de l'informatique est source d'opportunités et de défis pour les entreprises ; ce qui explique aussi la montée en puissance de l'adoption de l'intelligence artificielle et des solutions collaboratives dans le cloud.

Une gestion plus optimisée des infrastructures n'est plus la seule préoccupation des dirigeants d'entreprise. Désormais, dans un contexte de transformation digitale, le financement de projets d'innovation et au cœur des préoccupations, au sein duquel logiciels, services et solutions SaaS jouent un rôle majeur.

IDC prévoit qu'en 2019 les dépenses mondiales dans l'infrastructure et les services de cloud public atteindront 210 milliards de dollars (USD), ce qui représente une augmentation de 23,8 % par rapport à 2018, et que les solutions SaaS (Software as a Service, logiciel sous forme de services) deviendront la principale catégorie du « cloud computing », captant à elle seule plus de la moitié des dépenses totales dans le cloud public¹.

Le choix de financement informatique stratégique et abordable revêt une importance accrue dans la nouvelle ère de l'intelligence artificielle (IA) et de transformation. Ce livre blanc propose un regard sur l'offre et les avantages d'un plan de financement de logiciels, de services et de solutions SaaS. Des avantages qui accompagnent les dirigeants dans le choix de financement au cœur d'un paysage informatique complexe mais qui offre de formidables opportunités de progression business.

Rendre abordables les nouvelles technologies : les facteurs à prendre en compte

Aujourd'hui, les logiciels, les services et les solutions SaaS qui constituent des solutions intégrées représentent un pourcentage de dépenses informatiques plus élevé que par le passé, ce qui oblige les dirigeants à réfléchir au meilleur moyen de financer ces investissements. Le modèle de tarification actuel des fournisseurs de solutions SaaS consiste à facturer l'abonnement sous forme de paiement initial annuel ou pluriannuel. Ce modèle pose un problème aux entreprises soumises à des contraintes budgétaires ou dans lesquelles plusieurs initiatives stratégiques sont en concurrence pour obtenir un financement.

Les plans de financement personnalisés pour les logiciels, les services et les solutions SaaS prépayées présentent trois avantages majeurs :

- Réduction des dépenses initiales afin d'aider les entreprises à conserver de la trésorerie pour d'autres besoins prioritaires
- Alignement des paiements liés à un projet sur ses bénéfices escomptés
- Amélioration de la trésorerie

Réduction des dépenses initiales pour permettre de répondre à d'autres besoins prioritaires

Des conditions souples et des options de financement créatives pour les logiciels et les services peuvent permettre aux entreprises de préserver leur trésorerie et d'étaler dans le temps le paiement de leurs solutions informatiques. En effet, le financement leur permet d'acquiescer les solutions dont elles ont besoin immédiatement, en réduisant au maximum, grâce aux plans de paiement, leurs dépenses initiales et en préservant leur trésorerie afin de pouvoir investir dans d'autres initiatives stratégiques.

Par exemple, pour pouvoir offrir à ses clients des outils d'analyse de pointe, un éditeur de logiciels doit continuellement investir dans l'innovation. Mais dans ce cas, comment peut-il libérer du capital pour financer le développement de ses produits ? Pour cela, l'entreprise peut tirer parti d'une solution de financement lui permettant d'acquiescer des licences de logiciel au début d'un projet client et de les payer sur 12 mois, étalant ainsi leur coût et évitant par là même un investissement initial important. Les plans de financement flexibles lui permettent de gérer ses achats de licences et ses échéances de paiement. Résultat, l'entreprise peut supporter les fluctuations de sa trésorerie, car elle réduit le capital qu'elle doit garder en réserve et libère des fonds pour lui permettre d'investir dans la recherche et le développement.

Alignement des paiements sur les bénéfices escomptés

Bien que la plupart des options de financement qui étalent les paiements dans le temps prévoient des paiements mensuels ou trimestriels fixes, il existe d'autres options. Par exemple, dans certains cas, il est intéressant de définir un échéancier à paiements variables, qui tient compte des bénéfices escomptés : les paiements sont moins élevés au début, lorsque les bénéfices de l'entreprise sont généralement faibles, et augmentent par la suite, lorsque les bénéfices de l'entreprise sont plus importants. Ce mode de financement peut permettre :

- de conserver de la trésorerie afin de pouvoir répondre à d'autres besoins stratégiques importants,
- d'accélérer l'approbation des projets en évitant les retards qu'entraîne parfois la nécessité d'effectuer des dépenses initiales,
- de pouvoir modifier le financement si les besoins du projet évoluent.

Comme la Figure 1 l'illustre avec un projet informatique fictif, les dépenses sont plus élevées au début du projet alors que l'entreprise ne commence à engranger des bénéfices qu'après la mise en œuvre initiale. Lorsque le projet fait l'objet d'un financement, les paiements et les bénéfices sont davantage en phase.

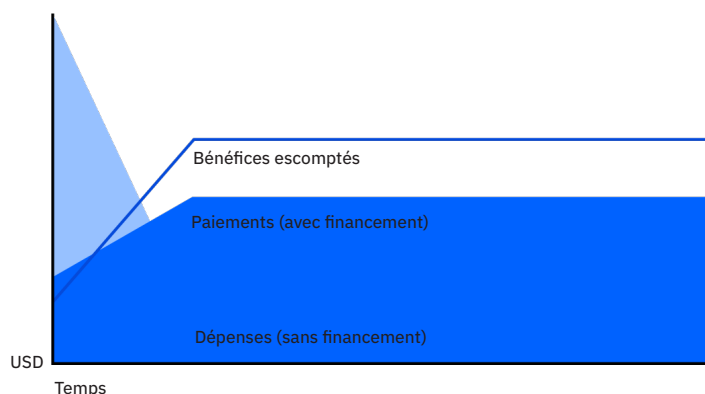


Figure 1 : les dépenses sont plus élevées lors de la mise en œuvre alors que les bénéfices sont réalisés plus tard.

Par exemple, si une entreprise souhaite privilégier des services cloud, sa mise en place peut nécessiter une allocation de capital pour faire face aux coûts initiaux des logiciels, des services et des solutions SaaS prépayées. Ce besoin risque de retarder le lancement du projet, ou encore, la remettre en cause. Grâce à un financement personnalisé réduisant les paiements la première année, puis les augmentant les années suivantes lorsque le projet commence à générer des bénéfices, les paiements peuvent être mieux alignés avec les bénéfices escomptés.

Amélioration de la trésorerie

Les directeurs financiers surveillent attentivement la trésorerie cet indicateur clé de la performance financière de leur entreprise. Améliorer sa trésorerie peut permettre à une entreprise d'investir davantage dans des projets qui sont en adéquation avec ses objectifs commerciaux et stratégiques.

Un plan de financement flexible peut aider à surmonter des obstacles liés au budget, ce qui permet d'acquérir et déployer rapidement les logiciels et services indispensables à sa réalisation.

Exemple : une entreprise spécialisée dans les appareils électroniques grand public souhaitait développer des fonctionnalités de recherche et d'analyse avancées dans le cadre d'un plan stratégique de modernisation de son informatique à long terme ; la solution envisagée intégrait des logiciels et des services. Mais les dépenses initiales de mise en œuvre de cette solution risquaient de grever fortement la trésorerie de l'entreprise. En regroupant les coûts initiaux d'acquisition des logiciels et des services dans un contrat de financement prévoyant des paiements trimestriels, l'entreprise a pu planifier l'impact de ces paiements périodique sur sa trésorerie, ce qui a permis de simplifier les processus administratifs internes et d'accélérer l'approbation du projet.

Choisir une stratégie de financement spécialement adaptée aux solutions orientées IA et cloud

Alors que l'IA, la gestion du multcloud, blockchain et autres technologies émergentes basées sur des logiciels, des services et des solutions SaaS prennent de l'importance, certaines entreprises trouvent difficilement des financements abordables. Une entreprise telle qu'IBM, spécialisée dans le financement informatique, peut les aider à rationaliser l'acquisition, le paiement et le déploiement de produits d'un même fournisseur. Lorsque vous évaluez des solutions de financement informatique, recherchez des organisations qui :

- ont la maîtrise de la technologie et du financement,
- proposent un financement complet pour l'ensemble des composantes de la solution,
- et offrent des conditions de paiement souples et compétitives.

Conclusion : le financement est une option-clé dans la recherche de fonds pour l'innovation

À l'ère de l'intelligence artificielle, les stratégies et les solutions de financement des initiatives informatiques évoluent aussi vite que les technologies elles-mêmes. Pour qu'une entreprise puisse rester compétitive, elle doit prendre en considération les questions relatives au financement dans le processus de sélection des solutions dont elle a besoin pour mener à bien ses projets informatiques.

En effet, financer l'innovation requiert une approche souple et modulable pour répondre à l'évolution des besoins. Spécialiste du financement informatique, IBM Global Financing dispose d'une expérience, d'un savoir-faire et de solutions qui vous aident à améliorer votre trésorerie et à accélérer le déploiement de vos projets.

À propos d'IBM Global Financing

IBM Global Financing sert aussi bien les entreprises de petite taille que les sociétés du classement Fortune 100, et ce dans plus de 20 secteurs d'activité. Nos spécialistes du financement informatique accompagnent les clients dans leurs besoins métier et informatique stratégiques au travers de solutions de financement personnalisées pour l'achat de matériel, de logiciels et de services auprès d'IBM. Le contenu non IBM intégré dans une solution client globale commercialisée par IBM peut aussi être éligible à un financement par IBM Global Financing. Nous accompagnons ainsi nos clients dans leur projet de transformation digitale – de la conception jusqu'à la réalisation.

Pour plus d'informations

Pour en savoir plus sur nos offres de financement de logiciels, de services et de solutions SaaS, prenez contact avec votre interlocuteur IBM Global Financing ou votre partenaire commercial IBM, ou consultez notre site Internet : <https://www.ibm.com/fr-fr/financing/solutions/it-services-financing>

- 1 Guide "Worldwide Semiannual Public Cloud Services Spending Guide" d'IDC, #IDC_P33214_0818, février 2019

Compagnie IBM France
17 avenue de l'Europe
92275 Bois-Colombes Cedex

La page d'accueil d'IBM est accessible à l'adresse suivante :
ibm.com

IBM, le logo IBM et ibm.com sont des marques d'International Business Machines Corporation aux États-Unis et dans d'autres pays. Les autres noms de sociétés, de produits et de services peuvent appartenir à IBM ou à des tiers. La liste des marques d'IBM est disponible à l'adresse : <https://www.ibm.com/legal/us/en/copytrade.shtml>, et une liste de certaines marques de tiers susceptibles de figurer dans le présent document est disponible à l'adresse : https://www.ibm.com/legal/us/en/copytrade.shtml#section_4.

Les offres d'IBM Global Financing sont proposées aux clients éligibles des secteurs commercial et gouvernemental par les filiales et divisions d'IBM dans le monde. Aux États-Unis, les offres de location et de financement d'IBM Global Financing sont proposées par IBM Credit LLC. Les taux et la disponibilité des offres sont sous réserve d'un accord crédit. Ils peuvent varier d'un pays à l'autre selon les modalités de financement, le type d'offre, les types d'équipements, de produits et options associées. Le contenu non IBM inclus dans une solution client globale commercialisée par IBM peut aussi être éligible à un financement par IBM Global Financing. Les articles non matériels doivent être à paiement unique et non récurrent, et financés au moyen de prêts. D'autres restrictions peuvent par ailleurs s'appliquer. Les tarifs et les offres peuvent être modifiés, prolongés ou annulés sans préavis, et il se peut qu'ils ne soient pas disponibles dans tous les pays. IBM et IBM Global Financing n'offrent pas et ne prévoient pas d'offrir de conseils en matière de comptabilité, de fiscalité ou des conseils juridiques à leurs clients. Les clients doivent consulter leurs propres conseillers comptables, fiscaux et juridiques. Toute décision fiscale ou comptable exécutée par ou pour le compte du client relève de la seule responsabilité du client. Pour IBM Credit LLC en Californie : prêts consentis ou contractés en vertu d'une licence soumise à la législation sur le financement en Californie.

© Copyright IBM Corporation 2021

