



BREAKTHROUGH with IBM per RISE with SAP, opzione fornitore premium

Un modo più veloce e intelligente di portare l'innovazione nella tua azienda

Aziende di tutti i settori stanno potenziando il loro digital core SAP per dominare un mercato in rapido cambiamento. Da uno studio sul business digitale condotto da IDG emerge che il 91% delle organizzazioni ha adottato, o intende adottare, una strategia di business "digital-first".¹

La strategia "digital-first" si basa su sistemi di intelligence che permettono alle organizzazioni di ottenere i vantaggi descritti di seguito:



Agevolare i dipendenti

Trova nuove modalità di lavoro che aiutano i dipendenti a raggiungere l'eccellenza operativa



Insight sui clienti

Crea nuove esperienze cliente e modelli di business che migliorano l'efficienza dei team di vendita



Prodotti orientati al futuro

Crea nuovi prodotti progettati intorno al principio della sostenibilità e della circolarità



Ottimizzare le operazioni

Ottimizza il passaggio da processi puramente commerciali a workflow intelligenti

Esempi di pool di valore (vantaggi aziendali)

1%-10%

Riduzione delle spese (materiali diretti e indiretti)

1-2 giorni

Riduzione del tempo medio di incasso (DSO)

5%-10%

Produttività dell'ufficio contabilità clienti

5%-10%

Produttività dell'assistenza clienti

5%-10%

Produttività del procurement

15%-25%

Riduzione delle mancate vendite

5%-10%

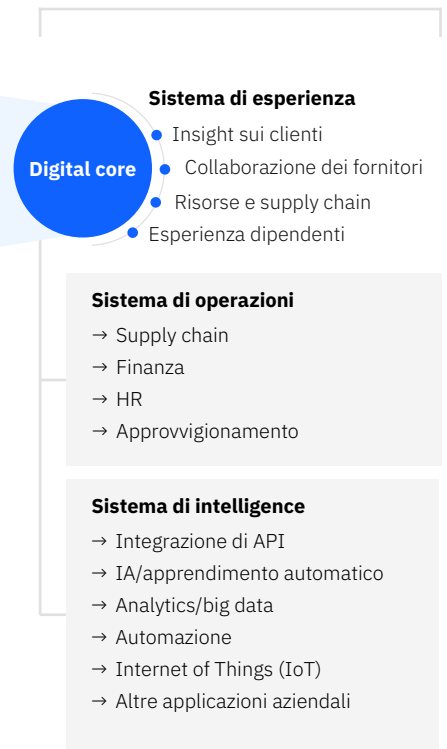
Produttività del personale di vendita

Le architetture ERP legacy e altamente personalizzate con integrazione point-to-point rallentano la capacità di un'organizzazione di aggiornare rapidamente i propri processi aziendali in risposta ai cambiamenti di mercato. Un'architettura disaccoppiata con un sistema ERP principale "Lean" affiancato da sistemi di intelligence permette un passaggio più veloce e intelligente a un modello di impresa smart.

SITUAZIONE ATTUALE



FUTURO+



Velocizza il passaggio a un modello di impresa intelligente con IBM Consulting Services per la trasformazione SAP S/4HANA

Anche se le imprese ritengono che ci siano ottimi motivi per passare a un modello ERP "Lean" con SAP S/4HANA, i decision maker devono affrontare tutta una serie di sfide.

Allineamento strategico

Come possiamo assicurarci che i nostri investimenti in SAP e in soluzioni correlate supportino tutti una chiara vision di business enablement e l'adozione della tecnologia cloud?

Roadmap per l'innovazione

Come possiamo prendere decisioni migliori sui processi aziendali da modernizzare, in modo da massimizzare il valore dei nostri investimenti tecnologici?

Giustificazione finanziaria

Come possiamo realizzare il potenziale finanziario del nostro investimento riducendo i costi, aumentando i profitti e liberando il capitale?

Tempistiche degli investimenti

Come possiamo prendere decisioni appropriate e definire un percorso chiaro prima della scadenza del supporto dei sistemi legacy (ECC6) da parte di SAP?

Grazie all'esperienza raccolta da oltre 37.000 professionisti con certificazione SAP, migliaia di migrazioni di SAP al cloud e un portfolio di soluzioni end-to-end, IBM si posiziona in modo unico per gestire la complessità della trasformazione SAP S/4HANA.

Soluzioni IBM per la trasformazione SAP S/4HANA

Fase 01

Pianifica il tuo percorso SAP S/4HANA con [IBM Rapid Discovery](#) per scoprire nuovi pool di valore dei processi, costruendo la base di fatti necessaria per prendere decisioni importanti in merito alla trasformazione.

Fase 02

→ Esegui la migrazione a SAP S/4HANA con un approccio adeguato alla tua azienda. Scegli i percorsi di transizione migliori con gli acceleratori e le soluzioni dei partner IBM.

→ Nuova implementazione (greenfield) con le [soluzioni per le imprese IBM IMPACT](#)

→ Migrazione ibrida con [IBM Rapid Move](#)

→ Conversazione sui sistemi (brownfield) con [IBM Accelerated Move Center](#)

Fase 03

Usi un valore maggiore con i workflow intelligenti IBM su suite intelligenti SAP per soluzioni cloud aziendali che includono funzioni specifiche preimpostate in base al settore, con intelligenza e automazione integrate.

Fase 04

Espandi e accelera il valore del tuo digital core con NextGen Managed Services per SAP, grazie a operazioni digitali di AI, miglioramenti aziendali continui e innovazione su larga scala.

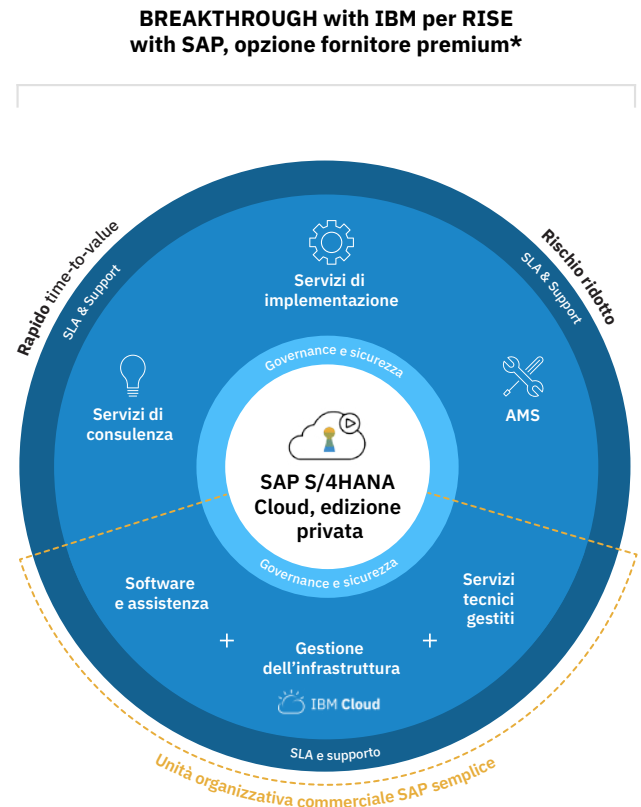
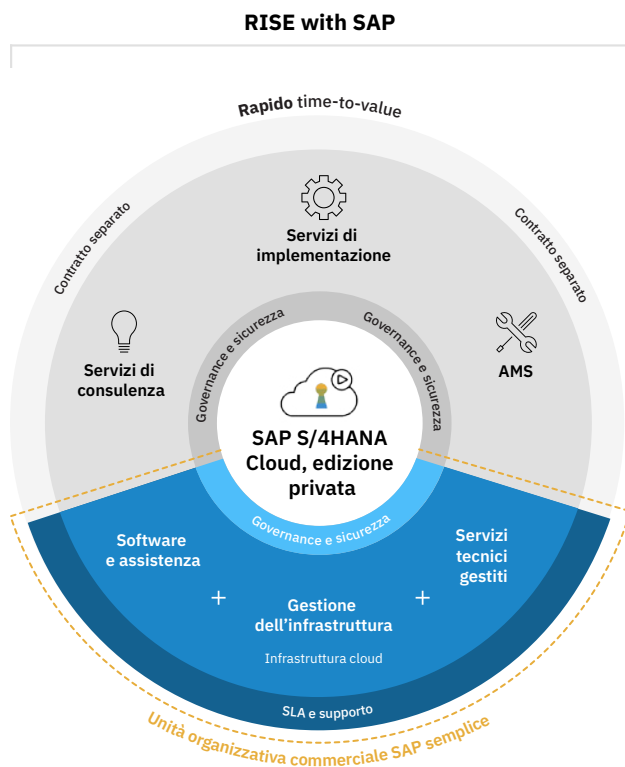
IBM ha ora rafforzato la sua partnership di 50 anni con SAP in modo da combinare le sue soluzioni con l'offerta RISE with SAP. Le aziende possono quindi modernizzare i propri processi aziendali, semplificare le operazioni e apportare miglioramenti continui, appoggiandosi a un partner affidabile per una trasformazione semplice con una responsabilità unificata.

BREAKTHROUGH with IBM per RISE with SAP

L'offerta **RISE with SAP** è pensata per supportare le esigenze aziendali del tuo settore specifico in qualunque area geografica e in presenza di qualsiasi requisito normativo. SAP sarà responsabile dei Service Level Agreement (SLA), delle operazioni cloud e del supporto tecnico complessivi.

BREAKTHROUGH with IBM permette di accelerare e potenziare i vantaggi di RISE with SAP, unendo l'esperienza di IBM in ambito aziendale, cloud e architettura per offrire soluzioni e servizi end-to-end in grado di agevolare la transizione a un modello di impresa intelligente con una responsabilità unificata.

BREAKTHROUGH with IBM per RISE with SAP, opzione fornitore premium è la prima offerta RISE with SAP in cui un unico partner offre soluzioni cloud IaaS insieme a servizi di consulenza, implementazione, applicazione e gestione tecnica. Questa offerta riguarda SAP S/4HANA Cloud, edizione privata, che include una gamma completa di funzioni ERP e viene distribuita su [IBM Cloud for SAP](#).



*Consulenza, implementazione, applicazione gestita e servizi tecnici su IBM Cloud

Contattateci per iniziare la tua trasformazione aziendale con IBM for RISE with SAP



¹ <https://resources.idg.com/download/digital-business-executive-summary>