

Etapas para tornar-se um Parceiro Comercial IBM

Guia do
PartnerWorld Profiling System (PPS)



Etapas para tornar-se um Parceiro Comercial IBM

[Etapa 1](#) (Página 3)

Crie seu IBMid no PartnerWorld Profiling System (PPS).

[Etapa 2](#) (Página 8)

Verifique se sua empresa já está registrada na IBM ou inicie um novo perfil da empresa. Nesta etapa, será necessário aceitar os termos on-line da Inscrição no IBM PartnerWorld.

[Etapa 3](#) (Página 16)

Após sua inscrição, selecione um Distribuidor IBM e aceite os termos Business Partner Agreement. Após ter aceito os termos do Business Partner Agreement, a IBM revisará o envio e poderá solicitar informações adicionais para concluir o processo de revisão.

[Etapa 4](#) (Página 29)

A IBM também requer que seus Parceiros Comerciais cumpram com as leis que asseguram a manutenção da ética e da integridade de seus negócios. Como um novo Parceiro Comercial IBM, todos os funcionários em sua empresa que trabalham com a IBM precisam concluir o Curso de Treinamento de Integridade do Parceiro Comercial IBM.

[Etapa 5](#) (Página 40)

Dicas sobre como atualizar seu perfil e de sua empresa.

Você possui um IBM ID?

a) Sim.

É possível iniciar na [Página 8](#).

b) Não

Continue na próxima página. [Crie seu IBM ID pessoal](#).

Esse ID não é apenas para o PartnerWorld, mas para todos os portais da IBM nos quais você precisará navegar usando um Perfil Pessoal.

c) Não tenho certeza

Verifique a página [Esqueceu seu ID](#).

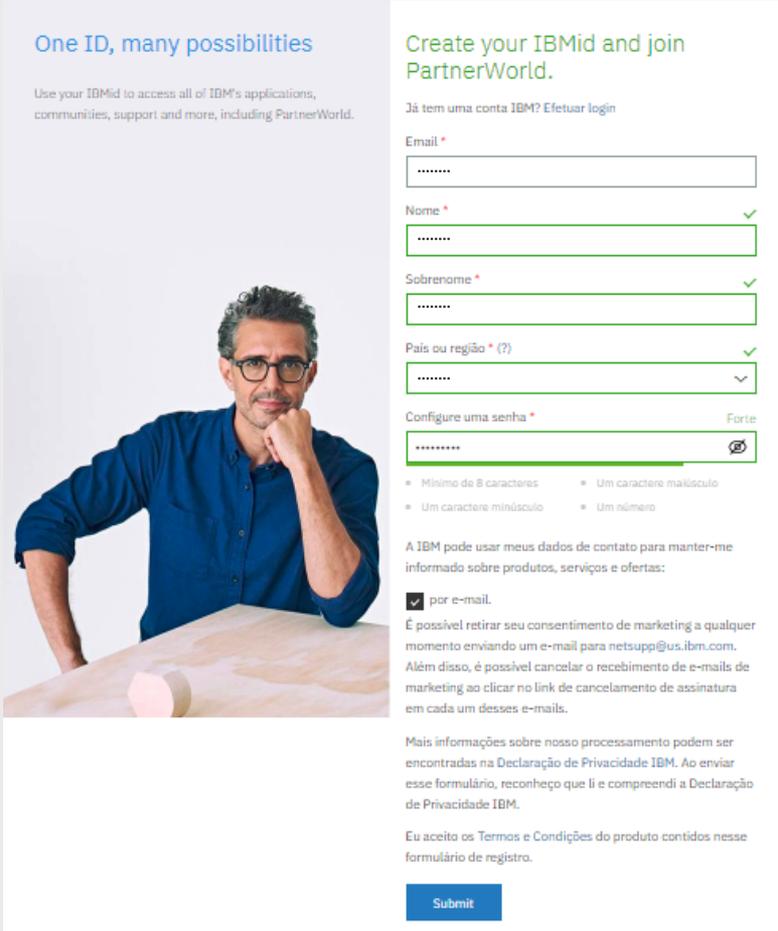
Criando seu IBM ID

Inicie neste [link](#).

Inclua todas as suas informações pessoais.

A IBM leva a privacidade de dados muito a sério e está em conformidade com os padrões do LGPD.

A seleção de seu país é muito importante para personalizar o idioma e para adaptar o conteúdo que é específico para o seu país.



One ID, many possibilities

Use your IBMid to access all of IBM's applications, communities, support and more, including PartnerWorld.

Create your IBMid and join PartnerWorld.

Já tem uma conta IBM? Efetuar login

Email *

Nome *

Sobrenome *

País ou região * (?)

Configure uma senha *

Minimo de 8 caracteres
Um caractere minúsculo
Um caractere maiúsculo
Um número

A IBM pode usar meus dados de contato para manter-me informado sobre produtos, serviços e ofertas:

por e-mail.

É possível retirar seu consentimento de marketing a qualquer momento enviando um e-mail para netsupp@us.ibm.com. Além disso, é possível cancelar o recebimento de e-mails de marketing ao clicar no link de cancelamento de assinatura em cada um desses e-mails.

Mais informações sobre nosso processamento podem ser encontradas na Declaração de Privacidade IBM. Ao enviar esse formulário, reconheço que li e compreendi a Declaração de Privacidade IBM.

Eu aceito os Termos e Condições do produto contidos nesse formulário de registro.

Submit

Criando seu IBM ID

Saiba mais sobre seus direitos e como a IBM usa seus dados.

Sobre a sua privacidade da conta IBMid

Este aviso fornece informações sobre como acessar a sua conta de usuário IBMid (Conta). Se uma versão anterior deste aviso tiver sido apresentada, consulte "Mudanças desde a versão anterior deste aviso" abaixo para obter informações sobre as novas atualizações.

+ Mudanças desde a versão anterior deste aviso

+ O que a IBM coleta?

+ Por que a IBM precisa dos seus dados

+ Como seus dados foram obtidos

+ Como a IBM usa seus dados

+ Como a IBM protege seus dados

+ Por quanto tempo manteremos seus dados

+ Seus direitos

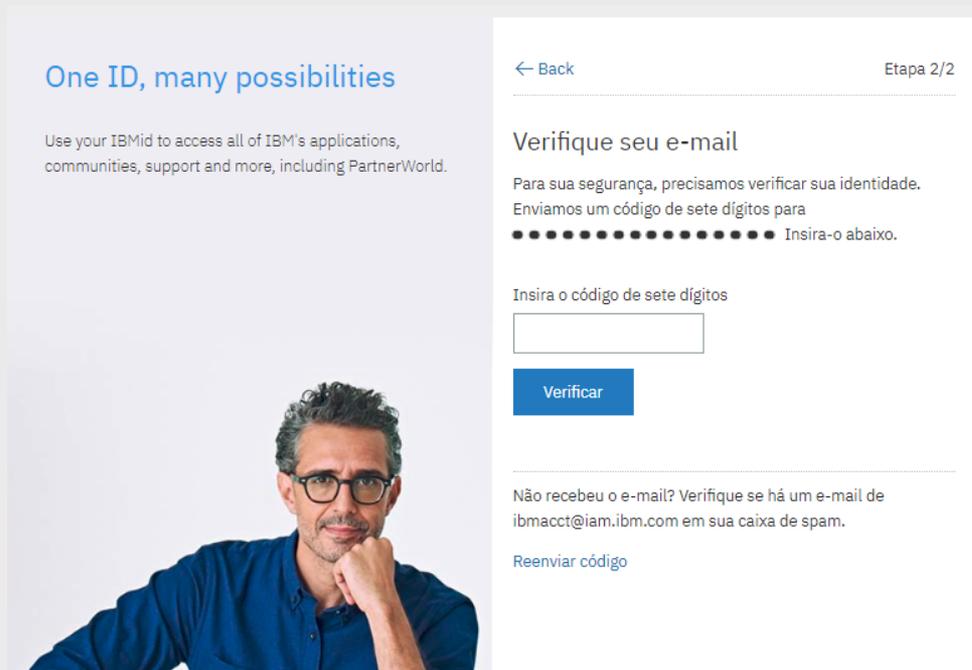
Confirmação de Recebimento

Reconheço que eu entendo como a IBM está usando meus dados pessoais básicos e tenho pelo menos 16 anos de idade.

Proceder

Criando seu IBM ID

A IBM enviará um código de verificação de 7 dígitos para o seu endereço de e-mail fornecido.



The screenshot displays two stages of the IBM ID creation process. The left panel shows a confirmation screen with the heading "One ID, many possibilities" and a sub-heading "Use your IBMid to access all of IBM's applications, communities, support and more, including PartnerWorld." Below this is a photograph of a man with glasses and a blue shirt. The right panel shows an email verification screen with a "Back" arrow and "Etapa 2/2" indicator. The heading is "Verifique seu e-mail" and the text reads: "Para sua segurança, precisamos verificar sua identidade. Enviamos um código de sete dígitos para [redacted] Insira-o abaixo." There is an input field for the code and a blue "Verificar" button. At the bottom, it says "Não recebeu o e-mail? Verifique se há um e-mail de ibmactt@iam.ibm.com em sua caixa de spam." and a link "Reenviar código".

Criando seu IBM ID

Você receberá um e-mail de ibmacct@iam.ibm.com com o código para ativar seu IBM ID.

Verifique sua caixa de spam caso não encontre o e-mail da IBM em sua Caixa de Entrada.

Seu código é válido por 30 minutos.

ibmacct@iam.ibm.com

Novo Registro de Usuário

IBMid | Código de confirmação

Use esse código para ativar seu IBMid:

→Copiar esse código.

→Retornar para o formulário de inscrição.

→Colá-lo no formulário.

Agora, sua empresa já é um membro do PartnerWorld?

a) Não

Siga para a próxima página e crie um ID da Empresa.

b) Sim.

Mas você deseja assinar um acordo para comercializar produtos IBM? [Página 15.](#)

Mas você é funcionário que deseja ter acesso ao perfil de sua empresa. [Página 41.](#)

Mas você está recebendo uma Página de Erro. [Página 46 .](#)

c) Não tenho certeza

Entre em contato com nossa equipe do [IBM Partner Support Desk \(IPSD\)](#) e solicite assistência por meio de bate-papo, e-mail ou telefone.

Registre sua empresa

As requisições devem ser preenchidas por um indivíduo autorizado para assinar acordos em nome da empresa jurídica.

O indivíduo que faz o cadastro para empresa também se registrará como um Primary Relationship Contact (PRC) durante essa etapa.

O PRC é responsável por designar Authorized Profile Administrators (APAs) que ajudam a gerenciar o relacionamento com a IBM.

Registre sua empresa

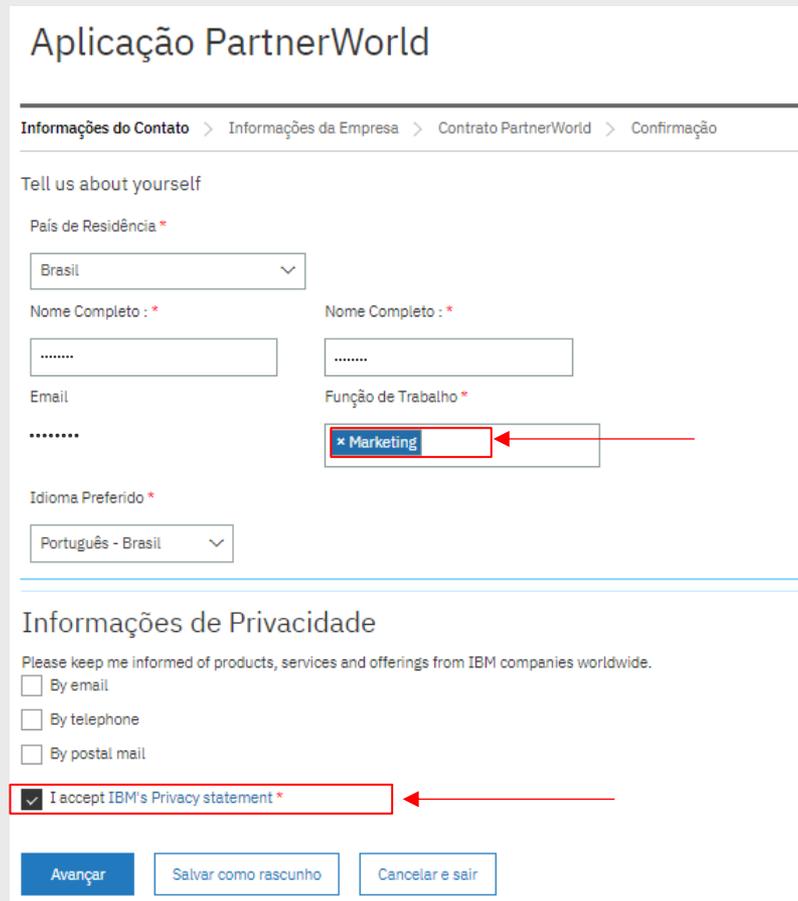
[Crie um CEID \(ID de empresa do país\)](#)

1. Informações de contato.

Ao selecionar as funções dos cargos, é possível preencher todos os itens que se aplicam. As opções são: Executivo, Marketing, Relacionamento, Vendas e Técnico.

O botão 'Avançar' permanecerá cinza até que todas as informações obrigatórias sejam inseridas (inclusive a Declaração de Privacidade da IBM).

Após o preenchimento de cada campo aguarde até que a página seja atualizada.



Aplicação PartnerWorld

Informações do Contato > Informações da Empresa > Contrato PartnerWorld > Confirmação

Tell us about yourself

País de Residência *

Brasil

Nome Completo : *

Nome Completo : *

Email

Função de Trabalho *

* Marketing

Idioma Preferido *

Português - Brasil

Informações de Privacidade

Please keep me informed of products, services and offerings from IBM companies worldwide.

By email

By telephone

By postal mail

I accept IBM's Privacy statement *

Avançar Salvar como rascunho Cancelar e sair

Registre sua empresa

2. Informações da empresa.

Atenção: preencha o nome jurídico COMPLETO de sua empresa, exatamente como ele aparece em sua documentação oficial (se não, o ciclo de aprovação pode ser atrasado devido a verificações).

No campo ID de Imposto/GST/VAT Federal, use seu Número de Registro Nacional para Pessoas Jurídicas.

Exemplos de números oficiais:

- Brasil – CNPJ
- México - RFC
- Argentina - CUIT
- Chile – RUT
- Colombia - CUIT

Aplicação PartnerWorld

Informações do Contato > Informações da Empresa > Contrato PartnerWorld > Confirmação

Informações sobre a Empresa

Entre com nome da empresa, selecione a melhor opção e refine os resultados nos campos abaixo. Note que a página vai sendo atualizada conforme você refina sua busca. Se você não encontrar

Nome da Empresa *

Pais * Estado/Provincia *

Cidade *

Número da Casa/Rua *

Nome da empresa

CEP * Telefone da Empresa *
(No dashes, parenthesis, etc)

URL da Empresa * ID de Imposto/GST/VAT Federal

Anterior Avançar Salvar como rascunho Cancelar e sair

Registre sua empresa

3. Leia e arraste a página para baixo o Contrato de PartnerWorld até a última página, em seguida, clique em “Concordo” para aceitar os termos e condições.

Não será possível continuar, a menos que aceite esses termos.

Veja o [Contrato de PartnerWorld](#) em formato pdf, se necessário.

Aplicação PartnerWorld

[Informações do Contato](#) > [Informações da Empresa](#) > [Contrato PartnerWorld](#) > [Confirmação](#)

Faça um “scroll down” para revisar e aceitar o contrato IBM PartnerWorld. Esse documento é parte integrante de um programa internacional e está disponível apenas em Inglês.

 [Veja e Imprima \(se requerido\) o acordo IBM PartnerWorld](#)

A aplicação deve ser realizada para a Matriz da empresa localizada no País onde realiza negócios. E posteriormente é possível adicionar filiais

IBM PartnerWorld Agreement - International

Basic General Terms

We welcome you as an IBM PartnerWorld participant. The purpose of PartnerWorld is to provide you with marketing, technical and development support related to IBM products and services.

PartnerWorld consists of the Registered, Silver, Gold and Platinum levels. All PartnerWorld participants qualify at the Registered level. You may qualify for the Silver, Gold or Platinum level by meeting the minimum requirements for each of these levels as we specify on IBM's Internet PartnerWorld website (the "PartnerWorld website"). PartnerWorld participants may use the title "IBM Business Partner". Upon our confirmation, participants meeting the requirements of the Silver, Gold or Platinum levels may use the corresponding IBM Business Partner (BP) emblem and IBM BP title. Usage of these titles and emblems is subject to the terms of this Agreement. Participants may also be approved to use other IBM BP titles and emblems. If you have authorization to use the IBM title and emblem under the terms of another relationship or another contract with IBM, you may continue to do so.

We provide you with benefits through your participation in PartnerWorld. Benefits are associated with the level you achieve. We specify the details of the benefits and the conditions which apply, including charges, if any, on the PartnerWorld website.

Participation in PartnerWorld is by Country Enterprise as specified on the PartnerWorld website.

Você aceita os termos do acordo para a pessoa jurídica da qual faz parte clicando no botão "Concordo". Fazendo isto, o Participante reconhece que leu e concorda com os termos e condições do acordo do IBM PartnerWorld.

Concordo Não concordo

[Anterior](#) [Avançar](#) [Salvar como rascunho](#) [Cancelar e sair](#)

Registre sua empresa

Revise todas as informações e selecione “Enviar”.

Aplicação PartnerWorld

[Informações do Contato](#) > [Informações da Empresa](#) > [Contrato PartnerWorld](#) > [Confirmação](#)

Revise suas informações e submeta a aplicação ou retorne para fazer correções

Tell us about yourself

Name :	Pais de Residência :
.....
Email :	Função de Trabalho :
.....

Tell us about your Company

Nome da Empresa :	Pais :
.....
Cidade :	Estado/Provincia :
.....
Número da Casa/Rua :	CEP :
.....
URL da Empresa :	Telefone da Empresa :
.....
ID de Imposto/GST/VAT Federal :	
.....	

Agreement statement

Acceptance date of agreement:	Accepted by:
.....

[Anterior](#) [Enviar](#) [Salvar como rascunho](#) [Cancelar e sair](#)

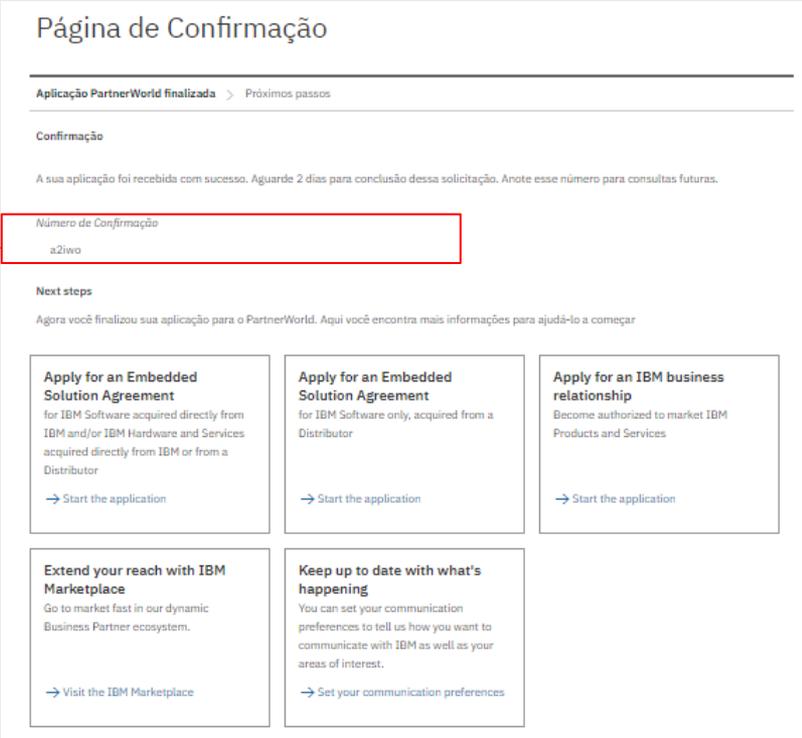
Registre sua empresa

Esta é a página de confirmação.

Anote o número de confirmação que indica que sua inscrição foi recebida e pode levar aproximadamente 2 dias para ser aprovada pela IBM.

Aguarde e você receberá um e-mail de ibmacct@iam.ibm.com com a aprovação de seu registro no PartnerWorld.

Após o prazo de 2 dias é possível interagir com nossa equipe do [IBM Partner Support Desk \(IPSD\)](#) por meio de bate-papo, e-mail ou telefone.



Página de Confirmação

Aplicação PartnerWorld finalizada > Próximos passos

Confirmação

A sua aplicação foi recebida com sucesso. Aguarde 2 dias para conclusão dessa solicitação. Anote esse número para consultas futuras.

Número de Confirmação
a2iwo

Next steps

Agora você finalizou sua aplicação para o PartnerWorld. Aqui você encontra mais informações para ajudá-lo a começar

- Apply for an Embedded Solution Agreement**
for IBM Software acquired directly from IBM and/or IBM Hardware and Services acquired directly from IBM or from a Distributor
→ Start the application
- Apply for an Embedded Solution Agreement**
for IBM Software only, acquired from a Distributor
→ Start the application
- Apply for an IBM business relationship**
Become authorized to market IBM Products and Services
→ Start the application
- Extend your reach with IBM Marketplace**
Go to market fast in our dynamic Business Partner ecosystem.
→ Visit the IBM Marketplace
- Keep up to date with what's happening**
You can set your communication preferences to tell us how you want to communicate with IBM as well as your areas of interest.
→ Set your communication preferences

[Para sua informação] Um ID de Empresa (CEID) é diferente de um Business Partner Agreement (BPA)

Até esta etapa, sua empresa foi inscrita na etapa inicial do programa PartnerWorld sem autorização para comercialização de produtos IBM. Com o CEID você poderá acessar apenas parte de nosso conteúdo on-line.

Para tornar-se Parceiro Comercial IBM, **é mandatório ter um Business Partner Agreement.** Siga para a etapa 3 desse material e faça sua aplicação.

Você possui um Contrato (BPA) para comercializar Produtos e Serviços IBM?

a) Não. Siga para a próxima página e aplique-se para um BPA.

Essa é sua inscrição formal para comercializar produtos da IBM. **As aplicações deverão ser concluídas por uma pessoa autorizada a assinar legalmente os acordos em nome da empresa**, além disso, ao realizar esse processo formal, o indivíduo será designado como o Primary Relationship Contact (PRC).

É importante saber que, durante essas etapas, o indivíduo precisará de informações detalhadas, portanto, aconselhamos que tenha em mãos os documentos comerciais oficiais para preencher o formulário.

Também é obrigatório indicar pelo menos 3 recursos que sejam responsáveis por: CEO, CFO, Diretor de Vendas. Portanto, é importante ter as informações dessas pessoas antes de iniciar a inscrição.

b) Sim.

Mas você deseja incluir um novo acordo em seu perfil. [Página 17 a 28.](#)

Mas você precisa de dicas sobre como atualizar seu perfil e de sua empresa. [Página 40.](#)

Mas você deseja incluir a si mesmo no perfil de sua empresa. [Página 41.](#)

Mas você está recebendo uma Página de Erro. [Página 47.](#)

c) Não tenho certeza

Se você não tiver certeza, provavelmente não possui um contrato em vigor. [Contate o IPSD](#) para confirmar se você pode continuar com as próximas etapas.

Business Partner Agreement (BPA)

[Clique e acesse seu Perfil do PartnerWorld.](#)

Nesta página você possui várias opções sobre como configurar e personalizar seu perfil.

Entre outros, você verá o item **“Acordos”**. Você selecionará essa opção toda vez que desejar assinar ou revisar um contrato específico.

Perfil do PartnerWorld

Empresa Mundial Bem-vindo PWCS BRASIL

Empresa do País Bem-vindo ao PartnerWorld Profiling System

Local Selecione uma ação para executar ou uma Worldwide, selecione (+) para buscar uma Empresa do País ou um Perfil de Local e editar nos links abaixo.

Funcionário Nota: Se um perfil exigir atenção, o perfil está potencialmente desatualizado e necessita validação ou há um erro com o perfil que exige correção.

Acordos Ações que requerem atenção

- Gerenciar Acordos Pendentes(2)
- Atualizações de funcionários pendentes(3)
- Atualização no perfil do usuário pendente(3)
- Agreements pending IBM eSignature(1)

Links Relacionados :

- Serviços de Contato
- Manual do Usuário

Quick task links

Select a link from the quick task links section to get started on some of the most commonly performed tasks.

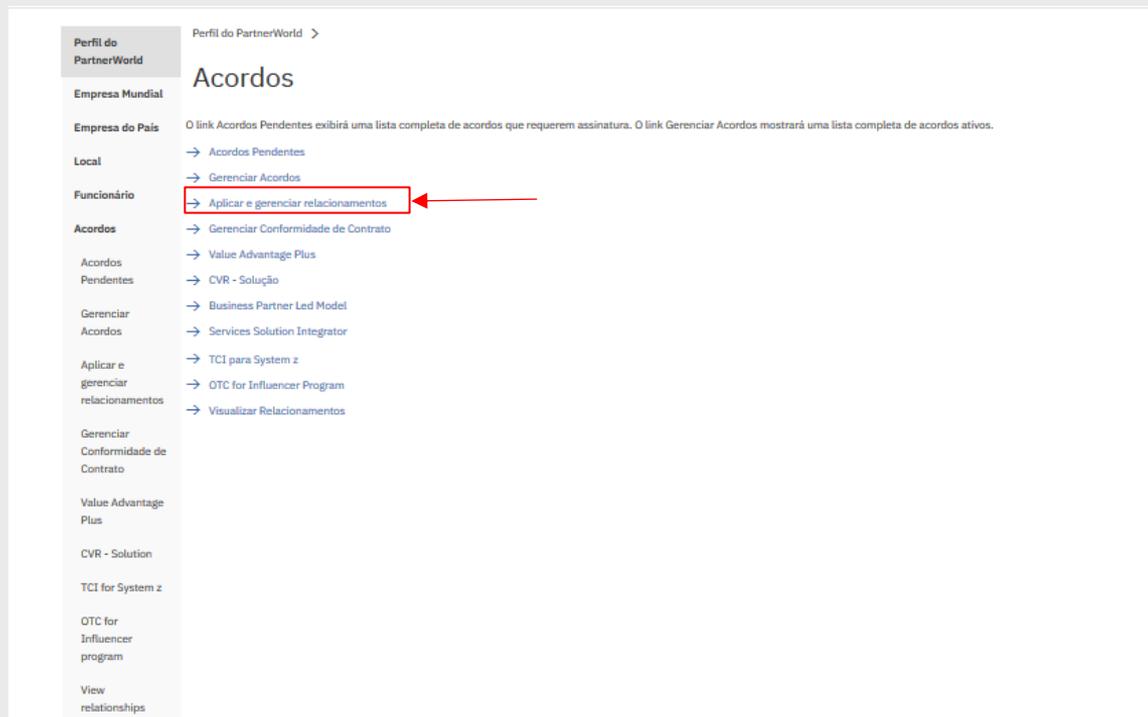
- Add an employee to your company profile
- Update an employee's profile information
- Update your personal communication preferences
- Update an employee's skills and certifications
- Add a new location to your country enterprise profile
- Add yourself to a location via search
- Incluir-se em um Perfil de Local
- Solicitar associação ao programa PartnerWorld
- Contact PartnerWorld contact services to locate your company profile
- Company tokens

Business Partner Agreement (BPA)

Selecione “**Aplicar e gerenciar relacionamentos**”

Sua página poderá ser um pouco diferente dessa tela se você tiver vários IDs (empresas em vários países).

Nesse caso, é necessário selecionar o ID apropriado para continuar o processo de inscrição.



Perfil do PartnerWorld >

Acordos

O link Acordos Pendentes exibirá uma lista completa de acordos que requerem assinatura. O link Gerenciar Acordos mostrará uma lista completa de acordos ativos.

- Acordos Pendentes
- Gerenciar Acordos
- **Aplicar e gerenciar relacionamentos**
- Gerenciar Conformidade de Contrato
- Value Advantage Plus
- CVR - Solução
- Business Partner Led Model
- Services Solution Integrator
- TCI para System z
- OTC for Influencer Program
- Visualizar Relacionamentos

Perfis de relacionamento:

- Empresa Mundial
- Empresa do País
- Local
- Funcionário
- Acordos
- Acordos Pendentes
- Gerenciar Acordos
- Aplicar e gerenciar relacionamentos
- Gerenciar Conformidade de Contrato
- Value Advantage Plus
- CVR - Solution
- TCI for System z
- OTC for Influencer program
- View relationships

Business Partner Agreement (BPA)

Antes de continuar, **assegure que o nome da empresa mostrado corresponda ao nome de sua empresa** como ele aparece em seus documentos oficiais de registro comercial.

Se precisar mudar o nome da empresa, [entre em contato com o IPSD.](#)

Isso é importante, pois um acordo será aprovado somente se a documentação e a inscrição mostrarem exatamente o mesmo nome.

Lembre-se que a qualquer momento é possível **salvar como rascunho** e continuar em outro momento.

Perfil do PartnerWorld > Acordos > Aplicar e gerenciar relacionamentos > Conditions to be met before applying > Company details > Contratos para Parceiros Comerciais >

Faça sua inscrição para tornar-se um Parceiro Comercial

Empresa do País:

Local:

Funcionário:

Acordos:

Acordos Pendentes:

Gerenciar Acordos:

Aplicar e gerenciar relacionamentos:

Gerenciar Conformidade de Contrato:

Value Advantage Plus:

CVR - Solution:

TCI for System z:

OTC for Influencer program:

View:

Os campos indicados com um asterisco () são obrigatórios para concluir sua aplicação. Forneça detalhes em sua aplicação para obter informações apropriadas para sua empresa no PartnerWorld.*

O campo testemunha do contrato deve ser preenchido com os dados de um funcionário que não seja um dos sócios da empresa e nem esteja indicado como um contato-chave do relacionamento com a IBM.

Tipo de relacionamento:*
Reseller Selecionar um tipo de relacionamento com a IBM

↓ Visualizar/Mudar produtos e serviços

Primeiro Nome:*
[]

Sobrenome completo como indicado no CPF: *
[]

email: *
[]

Anterior Cancelar e sair Salvar como rascunho Avançar

Business Partner Agreement (BPA)

Na mesma página, será solicitado que você preencha o Tipo de Relacionamento.

- Reseller
- Cloud Marketplace Reseller
- ESA Software via Distributor
- Software Support Provider

Para obter mais informações sobre cada opção, clique no hyperlink (ao lado do campo de seleção) ou interaja com seu Distribuidor de preferência para obter orientação.

O tipo de relacionamento escolhido permitirá acesso a comercialização do portfólio IBM selecionado .

Aguarde até que a página seja atualizada

Perfil do PartnerWorld > Acordos > Aplicar e gerenciar relacionamentos > Conditions to be met before applying > Company details > Contratos para Parceiros Comerciais >

Faça sua inscrição para tornar-se um Parceiro Comercial

.....

Os campos indicados com um asterisco () são obrigatórios para concluir sua aplicação. Forneça detalhes em sua aplicação para obter informações apropriadas para sua empresa no PartnerWorld.*

O campo testemunha do contrato deve ser preenchido com os dados de um funcionário que não seja um dos sócios da empresa e nem esteja indicado como um contato-chave do relacionamento com a IBM.

Tipo de relacionamento:*
Reseller

Selecione um tipo de relacionamento com a IBM

↓ Visualizar/Mudar produtos e serviços

Primeiro Nome:*
[Input Field]

Sobrenome completo como indicado no CPF:*
[Input Field]

email:*
[Input Field]

Anterior Cancelar e sair Salvar como rascunho Avançar

Business Partner Agreement (BPA)

Para continuar este guia, nós selecionamos Reseller. Se você selecionar qualquer outra opção, poderão aparecer campos diferentes.

No Tipo de Relacionamento de Reseller aparecerão 3 opções para seleção:

- Hardware
- IBM Services
- Software

Clique sobre o botão + e selecione todos os itens que se aplicarem.

As páginas seguintes detalham cada exemplo.

Perfil do PartnerWorld > Acordos > Aplicar e gerenciar relacionamentos > Conditions to be met before applying > Company details > Contratos para Parceiros Comerciais >

Empresa Mundial

Empresa do País

Local

Funcionário

Acordos

Acordos Pendentes

Gerenciar Acordos

Aplicar e gerenciar relacionamentos

Gerenciar Conformidade de Contrato

Value Advantage Plus

CVR - Solution

TCI for System z

OTC for Influencer program

View relationships

Faça sua inscrição para tornar-se um Parceiro Comercial

.....

Os campos indicados com um asterisco () são obrigatórios para concluir sua aplicação. Forneça detalhes em sua aplicação para obter informações apropriadas para sua empresa no PartnerWorld.*

O campo testemunha do contrato deve ser preenchido com os dados de um funcionário que não seja um dos sócios da empresa e nem esteja indicado como um contato-chave do relacionamento com a IBM.

Tipo de relacionamento:*
Reseller Seleccione um tipo de relacionamento com a IBM

↓ Visualizar/Mudar produtos e serviços

Selecione para visualizar produtos IBM

Reseller: Você pode selecionar o seu Distribuidor preferencial para Software e/ou Hardware. Dessa maneira estará habilitado para comercializar todos os produtos de distribuição aberta em um único contrato, expandindo suas possibilidades de negócios com a IBM. ***Cloud Marketplace Reseller***: O grupo de produtos de distribuição aberta já foi pré-selecionado e será automaticamente incluído em sua autorização de revenda. ***ESA***: Você deve selecionar os produtos IBM que deseja comercializar: Cloud Services, Hardware, IBM Services e/ou Software. Este contrato permite que você combine toda tecnologia de ponta IBM com seus produtos e serviços para que possa oferecer uma solução completa para seus clientes sob sua marca e termos e condições. ***ESA - Software via Distributor***: Você deve selecionar os produtos IBM que deseja comercializar, indicando o seu Distribuidor Preferencial. Este contrato permite que você combine toda tecnologia de ponta IBM com seus produtos e serviços para que possa oferecer uma solução completa para seus clientes sob sua marca e termos e condições. ***Software Support Provider***: Você deve selecionar, obrigatoriamente, o seu Distribuidor preferencial para Software. A opção de produtos de distribuição aberta esta pré-selecionada e você pode optar por outros produtos desde que esteja certificado para comercializá-los.

- + Hardware
- + IBM Services
- + Software

Business Partner Agreement (BPA)

Veja à direita um exemplo com **Hardware**.

Há 4 grupos de produtos:

- Systems Lab Services
- IBM Z, LinuxOne & IBM Z Software
- Power Systems
- Storage

Para cada produto que você irá comercializar, é necessário selecionar um Distribuidor de sua escolha.

Power e Storage vêm com as Categorias 1 e 2 pré-selecionadas, pois essas são as alternativas básicas, mas também é possível incluir outras categorias ou desmarcá-las, se desejar.

Atenção: Se sua empresa não deseja atuar com Software e/ou IBM Services deve desmarcar todas as alternativas pré-selecionadas para conseguir avançar na aplicação, ou será mandatória a escolha de um Distribuidor.

The screenshot shows the configuration interface for Hardware products, divided into four sections: Systems Lab Services, IBM Z, LinuxONE & IBM Z Software, Power Systems, and Storage. Each section has a 'Reseller' field and a 'Distributor' dropdown menu. The 'Reseller' field for Systems Lab Services has a checkbox for 'Systems Lab Services'. The 'Distributor' dropdown for Systems Lab Services is empty. The 'Reseller' field for IBM Z, LinuxONE & IBM Z Software has checkboxes for 'Category z1 LinuxONE' and 'Category z2'. The 'Distributor' dropdown for IBM Z, LinuxONE & IBM Z Software is empty. The 'Reseller' field for Power Systems has checkboxes for 'Category P1', 'Category P2', and 'Category P3'. The 'Distributor' dropdown for Power Systems is empty. The 'Reseller' field for Storage has checkboxes for 'Category S1', 'Category S2', and 'Category S3'. The 'Distributor' dropdown for Storage is empty.

Product Group	Reseller	Distributor
Systems Lab Services	<input type="checkbox"/> Systems Lab Services	... Selecione um ...
IBM Z, LinuxONE & IBM Z Software	<input type="checkbox"/> Category z1 LinuxONE <input type="checkbox"/> Category z2	... Selecione um ...
Power Systems	<input checked="" type="checkbox"/> Category P1 <input checked="" type="checkbox"/> Category P2 <input type="checkbox"/> Category P3	... Selecione um ...
Storage	<input checked="" type="checkbox"/> Category S1 <input checked="" type="checkbox"/> Category S2 <input type="checkbox"/> Category S3	... Selecione um ...

Business Partner Agreement (BPA)

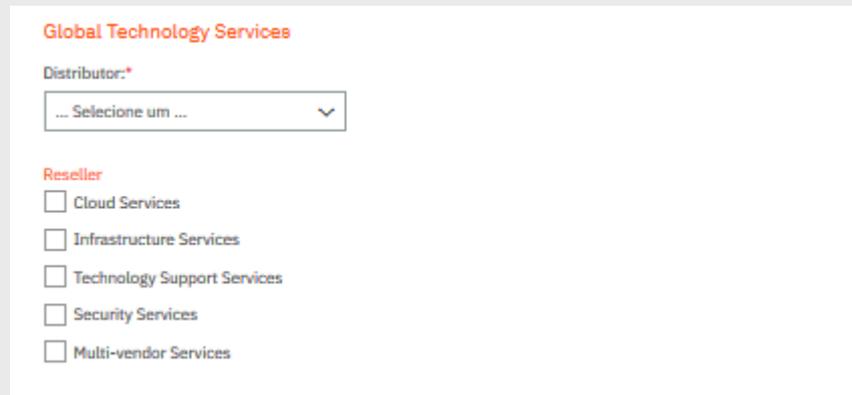
Veja à direita um exemplo com **Global Technology Services**

Há 5 grupos de produtos:

- Cloud Services
- Infrastructure Services
- Technology Support Services
- Security Services
- Multi-vendor Services

É possível selecionar todos os que se aplicam à sua empresa.

Atenção: Se sua empresa não deseja atuar com Software e/ou Hardware deve desmarcar todas as alternativas pré-selecionadas para conseguir avançar na aplicação, ou será mandatória a escolha de um Distribuidor.



The screenshot shows a form titled "Global Technology Services". It contains a dropdown menu labeled "Distributor:*" with the text "... Selecione um ...". Below this, under the heading "Reseller", there are five checkboxes, each followed by a service name: "Cloud Services", "Infrastructure Services", "Technology Support Services", "Security Services", and "Multi-vendor Services".

Business Partner Agreement (BPA)

Veja à direita um exemplo com **Software**.

Há 29 grupos de produtos que estão quase todos pré- selecionados.

É recomendado que você também selecione os 3 grupos restantes e dessa forma para Software será realizada uma **aplicação única** evitando novas solicitações no futuro.

Para venda dos grupos de produto de Software não é requerida certificação.

Atenção: Se sua empresa não deseja atuar com Hardware e/ou IBM Services deve desmarcar todas as alternativas pré-selecionadas para conseguir avançar na aplicação, ou será mandatória a escolha de um Distribuidor.

Reseller

- Advanced Analytics
- Predictive Analytics
- Prescriptive Analytics
- Risk & Compliance
- Open Source Analytics
- Information Integration & Governance
- Assets & Operations
- Data Repositories & Appliances
- Safer Planet
- Customer Analytics
- Telco Network Analytics
- Customer Engagement Solutions
- Digital Experience
- Partner & Supplier Engagement Solutions
- Watson Health
- Application Platform & Integration
- Process Transformation
- Internet of Things
- Security
- Messaging & Collaboration
- Social SW & Unified Communication
- Talent Management
- Financial & Operational Performance Management
- Sales Performance Management
- IBM Spectrum Storage Software
- Enterprise Content Management
- Watson
- IBM XaaS - Entry
- Software open distribution products

Business Partner Agreement (BPA)

Uma vez selecionados todos os produtos Distribuidores pressione em **Avançar**.

Lembre-se de desmarcar os produtos pré-selecionados que sua empresa não vai atuar para conseguir avançar na aplicação ou será mandatória a escolha de um Distribuidor.

Local	
Funcionário	*Os campos indicados com um asterisco (*) são obrigatórios para concluir sua aplicação. Forneça detalhes em sua aplicação para obter informações apropriadas para sua empresa no PartnerWorld.*
Acordos	O campo testemunha do contrato deve ser preenchido com os dados de um funcionário que não seja um dos sócios da empresa e nem esteja indicado como um contato-chave do relacionamento com a IBM.
Acordos Pendentes	
Gerenciar Acordos	Tipo de relacionamento:* <input type="text" value="Reseller"/> Seleccione um tipo de relacionamento com a IBM
Aplicar e gerenciar relacionamentos	Visualizar/Mudar produtos e serviços
Gerenciar Conformidade de Contrato	Selezione para visualizar produtos IBM
Value Advantage Plus	***Reseller***: Você pode selecionar o seu Distribuidor preferencial para Software e/ou Hardware. Dessa maneira estará habilitado para comercializar todos os produtos de distribuição aberta em um único contrato, expandindo suas possibilidades de negócios com a IBM. ***Cloud Marketplace Reseller***: O grupo de produtos de distribuição aberta já foi pré-selecionado e será automaticamente incluído em sua autorização de venda. ***ESA***: Você deve selecionar os produtos IBM que deseja comercializar: Cloud Services, Hardware, IBM Services e/ou Software. Este contrato permite que você combine toda tecnologia de ponta IBM com seus produtos e serviços para que possa oferecer uma solução completa para seus clientes sob sua marca e termos e condições. ***ESA - Software via Distributor***: Você deve selecionar os produtos IBM que deseja comercializar, indicando o seu Distribuidor Preferencial. Este contrato permite que você combine toda tecnologia de ponta IBM com seus produtos e serviços para que possa oferecer uma solução completa para seus clientes sob sua marca e termos e condições. ***Software Support Provider***: Você deve selecionar, obrigatoriamente, o seu Distribuidor preferencial para Software. A opção de produtos de distribuição aberta esta pré-selecionada e você pode optar por outros produtos desde que esteja certificado para comercializá-los.
CVR - Solution	
TCI for System z	
OTC for Influencer program	 + Hardware + IBM Services + Software
View relationships	
Incluir um Beneficio	Primeiro Nome:* <input type="text"/>
Links Relacionados : Serviços de Contato Manual do Usuário	Sobrenome completo como indicado no CPF:* <input type="text"/> email:* <input type="text"/>
	<input type="button" value="Anterior"/> <input type="button" value="Cancelar e sair"/> <input type="button" value="Salvar como rascunho"/> <input type="button" value="Avançar"/>

Business Partner Agreement (BPA)

[Brasil]

Esta seção aparece apenas devido às leis específicas em alguns países.

Em alguns países, é obrigatório incluir uma Testemunha Signatária no contrato para validar e confirmar as informações.

Essa Testemunha Signatária não pode ser a mesma pessoa que preencheu as informações no sistema da IBM.

E inclua o nome completo, inclusive nome do meio, para propósitos legais.

Local

Funcionário

Os campos indicados com um asterisco () são obrigatórios para concluir sua aplicação. Forneça detalhes em sua aplicação para obter informações apropriadas para sua empresa no PartnerWorld.*

Acordos

O campo testemunha do contrato deve ser preenchido com os dados de um funcionário que não seja um dos sócios da empresa e nem esteja indicado como um contato-chave do relacionamento com a IBM.

Acordos Pendentes

Tipo de relacionamento:*

Reseller Seleccione um tipo de relacionamento com a IBM

↓ Visualizar/Mudar produtos e serviços

Seleccione para visualizar produtos IBM

Reseller: Você pode seleccionar o seu Distribuidor preferencial para Software e/ou Hardware. Dessa maneira estará habilitado para comercializar todos os produtos de distribuição aberta em um único contrato, expandindo suas possibilidades de negócios com a IBM. ***Cloud Marketplace Reseller***: O grupo de produtos de distribuição aberta já foi pré-seleccionado e será automaticamente incluído em sua autorização de revenda. ***ESA***: Você deve seleccionar os produtos IBM que deseja comercializar: Cloud Services, Hardware, IBM Services e/ou Software. Este contrato permite que você combine toda tecnologia de ponta IBM com seus produtos e serviços para que possa oferecer uma solução completa para seus clientes sob sua marca e termos e condições. ***ESA - Software via Distributor***: Você deve seleccionar os produtos IBM que deseja comercializar, indicando o seu Distribuidor Preferencial. Este contrato permite que você combine toda tecnologia de ponta IBM com seus produtos e serviços para que possa oferecer uma solução completa para seus clientes sob sua marca e termos e condições. ***Software Support Provider***: Você deve seleccionar, obrigatoriamente, o seu Distribuidor preferencial para Software. A opção de produtos de distribuição aberta esta pré-seleccionada e você pode optar por outros produtos desde que esteja certificado para comercializá-los.

OTC for Influencer program

+ Hardware
+ IBM Services
+ Software

Incluir um Benefício

Primeiro Nome:*

Sobrenome completo como indicado no CPF:*

email:*

Anterior Cancelar e sair Salvar como rascunho Avançar

Informações de Conformidade

Nesta etapa, será solicitado que você preencha as informações sob estes tópicos:

- Treinamento de Integridade
- Documentação e Declaração da Aplicação
- Propriedade da Empresa
- Contatos Chave
- Questionário Global
- Informações do Remetente

Essas etapas **são importantes**, pois explicam as políticas da IBM com relação à corrupção e ao suborno. Será necessário incluir uma **lista dos funcionários que terão um relacionamento com a IBM** e que deverão concluir o Curso de Integridade.

Lembre-se que, no futuro, se sua empresa assinar um novo contrato com a IBM, será necessário **indicar novamente** quem serão as pessoas que terão relacionamento com a IBM e, portanto, também deverão concluir o curso.

Treinamento de Integridade

Esta etapa solicitará que você forneça informações dos funcionários (de pessoas que trabalharão com a marca IBM), para que eles concluam nosso Treinamento de Integridade.

Clique sobre Treinamento de Integridade

Após 2 dias do preenchimento dessas informações, os contatos fornecidos receberão um e-mail de bpie@us.ibm.com e terão 1 mês para concluir o treinamento.

Se dentro desse prazo o curso não for concluído a IBM **não aprova o relacionamento** de sua empresa como Parceiro Comercial IBM.

The screenshot displays the IBM PartnerWorld interface. The breadcrumb trail at the top reads: 'Perfil do PartnerWorld > Acordos > Aplicar e gerenciar relacionamentos > Conditions to be met before applying > Company details > Contratos para Parceiros Comerciais > Relationship >'. The main heading is 'Contatos de Relacionamento e Treinamento de Integridade'. Below this, there are sections for 'Empresa Mundial', 'Empresa do País', 'Local', 'Funcionário', and 'Acordos'. The 'Funcionário' section contains a list of items, with '+ Treinamento de integridade' highlighted by a red box and a red arrow pointing to it. At the bottom, there are four buttons: 'Anterior', 'Cancelar e sair', 'Salvar como rascunho', and 'Avançar'.

Treinamento de Integridade

Forneça os nomes e endereços de e-mail dos funcionários que terão interação com a IBM nas funções específicas:

- **Sales Manager** - funcionário sênior responsável por vender produtos ou serviços IBM
- **Contato de Treinamento** - responsável pela capacitação relacionada à IBM.
- **Funcionários de vendas** que possuem produtos IBM sob sua responsabilidade.

[Faça download de um template de CSV](#) e faça upload no site.

Ou

Digite o nome no menu de procura. Insira o nome, sobrenome ou ID do e-mail a ser procurado.

Se o funcionário for encontrado, clique em seu nome.
Se ele não for encontrado, clique em "INCLUIR Novo Funcionário".

Contatos de Relacionamento e Treinamento de Integridade

Treinamento de integridade

Selecione para informações sobre os requisitos do Treinamento de Integridade da IBM, incluindo detalhes para concluir o treinamento.

Forneça os nomes e endereços de e-mail dos seguintes funcionários que precisarão concluir o Treinamento de Integridade:

- **Sales Manager** - funcionário sênior responsável por vender produtos ou serviços IBM.
- **Contato de treinamento** - funcionário responsável pela interação com a IBM sobre assuntos relacionados ao treinamento.
- **Funcionários de vendas*** - cada funcionário de vendas que
 - (1) sua empresa designou para vender produtos ou serviços IBM.
 - (2) mantém uma certificação de vendas atual da IBM ou
 - (3) de outra forma se engaja ativamente na venda de produtos ou serviços IBM, sendo que engajamento ativo significa qualquer funcionário que devota mais de 25% de seus esforços de vendas aos produtos ou serviços IBM, seja em termos de receita dos produtos ou serviços vendidos ou de tempo gasto fechando vendas.

* Será necessário fornecer os nomes dos funcionários de Vendas apenas se você estiver aplicando para um contrato de Parceiro Comercial em um dos seguintes países:

América Latina: Brasil, Peru
 Europa: Bulgária, República Tcheca, Hungria, Polônia, Rússia
 Oriente Médio e África: Egito, Paquistão, África do Sul
 Ásia: Bangladesh, Brunei, Camboja, China, Hong Kong, Índia, Indonésia, Coreia, Laos, Malásia, Filipinas, Sri Lanka, Taiwan, Tailândia, Vietnã

Nota: os distribuidores devem fornecer os nomes dos funcionários de vendas em outros países. Eles serão informados durante o processo de requisição. Identifique os funcionários que estarão nas categorias descritas acima fazendo upload de um arquivo com todos os funcionários ou usando a função de procura para inserir funcionários individuais. Para procurar um funcionário, digite o Nome, o Sobrenome ou o endereço de e-mail. Se o funcionário não for localizado, insira informações do funcionário.

Use [Arquivo .csv de exemplo](#) para fornecer as informações solicitadas se você tiver muitos desses funcionários para identificar (após preenchimento, faça upload da planilha no espaço fornecido abaixo)

File CSV:

Procurar...

Lista dos Funcionários para Treinamento de Integridade

Digite para procurar:

There is no data to display.

Documentação e Declaração da Aplicação

Nesta etapa é necessário incluir o documento obrigatório: Contrato/Estatuto Social (última atualização) e depois aceitar a Declaração da Aplicação.

Additional Documentation

●●●●●●●●●●

Os campos indicados com um asterisco () são obrigatórios para concluir sua aplicação. Forneça detalhes em sua aplicação para obter informações apropriadas para sua empresa no PartnerWorld.*

O campo testemunha do contrato deve ser preenchido com os dados de um funcionário que não seja um dos sócios da empresa e nem esteja indicado como um contato-chave do relacionamento com a IBM.

Os documentos abaixo são obrigatórios e devem ser enviados juntamente com a sua aplicação. Você poderá também enviar documentos adicionais.

Documentos obrigatórios

Por favor faça upload de todos os documentos obrigatórios abaixo

Contrato/Estatuto Social (última atualização):

Documentos transferidos por upload

Business partner uploaded documents

Nome do documento	Data de transferência	Re:

Declaração da Aplicação

[Clique para visualizar e aceitar a declaração da aplicação](#)

Data de aceite da declaração da aplicação:*

Quando você clica no botão abaixo para aceitar o certificado de declaração, a data e a pessoa serão automaticamente registradas.

Pessoa que acei

Data de aceite da declaração da aplicação:*

Pessoa que aceitou a declaração da aplicação:*

Propriedade da Empresa

As questões Globais de Conformidade da Empresa aparecerão apenas na primeira vez que sua empresa aplicar para um Business Partner Agreement.

Se essa tela não aparecer, significa que sua empresa já forneceu essas informações.

A primeira pergunta aparece nessa tela.

Responda a questão para continuar.

Geralmente a resposta aqui é “sim”.

Você deve considerar o proprietário uma pessoa com mais de 5%, mesmo que ele seja o único proprietário com 100% .

A única exceção são Empresas de Capital aberto em que nenhum proprietário tem mais de 4% de participação.

Informações Globais de Conformidade da Empresa

.....

+ **Aviso de Privacidade**

[Informações da empresa](#) [Informações da matriz da empresa](#)

Observe a definição a seguir para algumas questões abaixo:
"Empresa controladora" é a empresa de nível superior em uma família de empresas. Uma empresa controladora controla uma empresa de maneira direta ou indireta. No exemplo a seguir, A Empresa C é a empresa controladora da Empresa A:

- A Empresa A é controlada pela Empresa B
- A Empresa B é controlada pela Empresa C;
- Nenhuma Empresa controla a Empresa C

Se não houver empresa que controle a Empresa A, então, a Empresa A será a empresa controladora.

Propriedade da empresa

A sua empresa possui indivíduos e/ou empresas com 5% ou mais de propriedade? A resposta é provavelmente "Sim", a menos que sua empresa seja de capital aberto em que nenhum proprietário tenha mais de 4% de participação na propriedade..*

— **Contatos chave**

Por favor, forneça os nomes para 3 (três) contatos principais da empresa conforme indicado abaixo: 1) Diretor Executivo/Diretor Geral, 2) Diretor Financeiro e 3) Diretor/Gerente de Vendas. Para procurar um funcionário, digite seu nome, sobrenome ou endereço de e-mail.

Procurar por um funcionário:

Contatos chave

Expanda a seção “Contatos chave” para preencher as informações necessárias sobre sua empresa: CEO, CFO e Diretor de Vendas.

Se um cargo acima não for aplicável à sua empresa (por exemplo, sua empresa não possui um Diretor Financeiro), designe um **funcionário** dentro de sua empresa que ocupe um cargo equivalente ou comparável.

Você pode designar mais de uma função para o mesmo funcionário.

Informações Globais de Conformidade da Empresa

.....

+ Aviso de Privacidade

[Informações da empresa](#) [Informações da matriz da empresa](#)

Observe a definição a seguir para algumas questões abaixo:

“Empresa controladora” é a empresa de nível superior em uma família de empresas. Uma empresa controladora controla uma empresa de maneira direta ou indireta. No exemplo a seguir, A Empresa C é a empresa controladora da Empresa A:

- A Empresa A é controlada pela Empresa B
- A Empresa B é controlada pela Empresa C;
- Nenhuma Empresa controla a Empresa C

Se não houver empresa que controle a Empresa A, então, a Empresa A será a empresa controladora.

Propriedade da empresa

A sua empresa possui indivíduos e/ou empresas com 5% ou mais de propriedade? A resposta é provavelmente “Sim”, a menos que sua empresa seja de capital aberto em que nenhum proprietário tenha mais de 4% de participação na propriedade.*

Sim

Não

— Contatos chave

Por favor, forneça os nomes para 3 (três) contatos principais da empresa conforme indicado abaixo: 1) Diretor Executivo/Diretor Geral, 2) Diretor Financeiro e 3) Diretor/Gerente de Vendas. Para procurar um funcionário, digite seu nome, sobrenome ou endereço de e-mail.

Procurar por um funcionário:

Contatos da Empresa

Contatos chave

É necessário incluir no campo de procura o nome dos funcionários que você deseja adicionar.

Isso abrirá um novo formulário para preenchimento de mais detalhes.

Para os campos “Nome completo no idioma nativo”, insira o nome, o nome do meio (se aplicável) e o sobrenome como eles aparecem nos documentos oficiais do governo, por exemplo, em um passaporte.

É mandatório ter o nome COMPLETO, conforme consta em seu documento formal. Não abrevie.

The image shows a multi-step web form. The top part is titled "Informações Globais de Conf..." and has a search bar with "Maria Silva" and a button "ADD New Employee". Below this is a section for "Propriedade da empresa" with "Sim" and "Não" buttons. The main section is "Contatos chave", which contains a search bar with "ADD New Employee" and a detailed form for adding a contact. The form includes fields for "Nome Completo:*" and "Full name in Native Language:*", another "Nome Completo:*" field, and an "Ano de nascimento:*" dropdown menu. A note below the dropdown says "**Lista de seleção múltipla (mantenha pressionada a tecla CTRL enquanto seleciona/cancela seleção de valores)". There is also a "Key contacts roles:" field and a "Criar e Continuar" button.

Questionário Global

Deve-se responder cada pergunta para continuar com a inscrição.

Definições

Membros do Conselho – inclui todos os membros do Conselho de Diretores de uma empresa ou qualquer órgão ou grupo controlador equivalente ou comparável.

Empresa – inclui qualquer empresa, corporação, parceria, sociedade de responsabilidade limitada ou outra entidade.

Governo – inclui qualquer (a) governo nacional, estadual ou local, (b) organização pública internacional (tal como a Organização das Nações Unidas), (c) agência ou empresa sujeita às leis relativas aos contratos públicos de um país e (d) empresa que seja de propriedade ou controlada por um governo, organização, agência ou empresa descrita nos itens (a), (b), (c) ou (d) desta definição (tal como uma empresa estatal de petróleo ou telefonia).

Gerentes Sênior - inclui (a) todos os administradores, presidentes, vice-presidentes seniores, diretores gerentes, diretores de vendas, finanças e marketing de uma empresa e todos os membros das equipes seniores de liderança de uma empresa, (b) se uma empresa não tiver “administradores”, “presidentes”, “vice-presidentes seniores”, “diretores gerentes” ou “diretores de vendas, finanças ou marketing”, as pessoas titulares de cargos equivalentes ou comparáveis a esses e (c) as pessoas (exceto equipe administrativa, como assistentes de secretariado) que se reportem aos cargos/pessoas abrangidas pelos itens (a) e (b).

Emprego na IBM ou Parceiro Comercial

Alguma das pessoas listadas como proprietários ou contatos importantes, ou algum Gerente Sênior da sua empresa estão atualmente empregados na IBM ou, segundo seu conhecimento, em alguma empresa que seja Parceiro Comercial IBM?*

Alguma das pessoas listadas como proprietários ou contatos importantes, ou algum Gerente Sênior da sua empresa estão atualmente empregados na IBM ou, segundo seu conhecimento, em alguma empresa que seja Parceiro Comercial IBM nos últimos 5 (cinco) anos?*

Informações financeiras

Ethics & Compliance

As contas bancárias estão localizadas no mesmo país onde a empresa está legalmente registrada?*

Conduta antiética

Ethics & Compliance

Nos últimos cinco (5) anos: A sua empresa ou qualquer entidade relacionada (por exemplo, a Empresa Controladora, empresa-mãe, subsidiária ou filial) ou qualquer um de seus proprietários, Membros do Conselho, Gerentes Sênior ou quaisquer outros funcionários foram investigados, acusados ou condenados em qualquer jurisdição por se envolver em qualquer atividade ilegal relacionada a conduta antiética, tal como suborno ou corrupção?*

Relações governamentais

Ethics & Compliance

Os proprietários, Membros do Conselho ou Gerentes Sênior atualmente são oficiais ou funcionários de qualquer Entidade Governamental?*

Os proprietários, Membros do Conselho ou Gerentes Sênior atualmente são oficiais ou funcionários do Governo nos últimos 3 (três) anos?*

Os proprietários, Membros do Conselho ou Gerentes Sênior da sua empresa possuem vínculos indiretos (por exemplo, através de relações familiares) com qualquer oficial ou funcionário do governo em posição de influenciar uma decisão de compra?*

Alguma das empresas/e ou pessoas que possuem propriedade de sua empresa de 5% ou mais, ou que são a entidade controladora principal de sua empresa, é de propriedade ou controlada por qualquer Entidade Governamental ou Funcionário do Governo?*

Sua Empresa Matriz, ou qualquer outra Empresa Relacionada, atualmente possui um relacionamento de Parceria Comercial com a IBM, incluindo um Contrato de Parceria Comercial (BPA) ou um "IBM Embedded Solutions Agreement"?

(Nota: Uma Empresa Relacionada é uma empresa, entidade legal ou pessoa/indivíduo 1) sobre a qual você tenha propriedade; 2) que tenha propriedade sobre você, ou sobre outra empresa ou entidade legal que controle você e a Empresa Relacionada através de propriedade comum ou 3) tenha mais de 50% de direito de voto. Exemplos de Empresas Relacionadas são: sua empresa matriz, suas subsidiárias, ou empresa que tenha controle sobre você e outras empresas).:*

Informações do remetente

Será necessário preencher as informações da pessoa que confirma que todas as informações anteriores estão corretas, ou seja, o responsável pelo envio da aplicação.

Ao concluir esta etapa, você está confirmando que tem autorização para fornecer essas informações em nome de sua empresa.

A IBM solicita informações sobre o ano de nascimento para ajudar a assegurar que ela está revisando informações básicas do remetente.

Informações do remetente

Nome Completo:* 

Nome Completo:* 

Full name in Native Language:*

Ano de nascimento:*

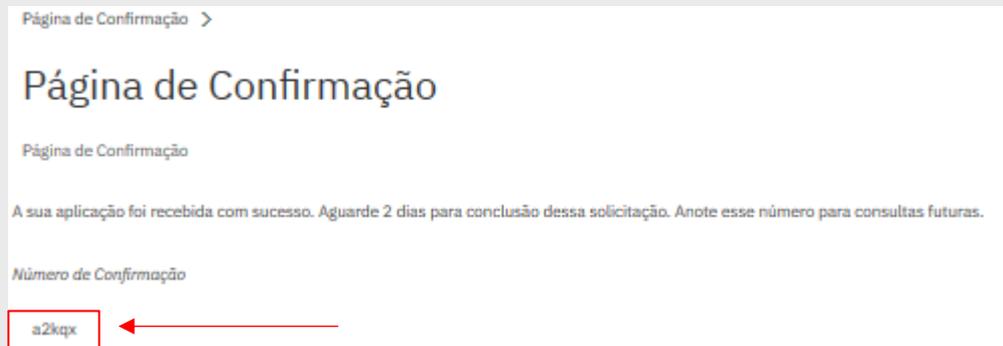
Anterior Salvar como rascunho Enviar Cancelar e sair

O processo está concluído. Aguarde a aprovação da IBM.

Esta é a página final que confirma que sua inscrição foi enviada à IBM.

Anote o número de confirmação, para que seja possível rastrear o progresso de sua inscrição.

A qualquer momento, é possível [Contatar o IPSD](#) para verificar o status.



Status da Inscrição do BPA

Status	Descrição
Pendente	Status inicial. A Inscrição ainda não foi revisada pela IBM
Sob a revisão das operações comerciais	A equipe da IBM iniciou o processo de revisão
Informações adicionais do Parceiro Comercial necessárias	Esse status permite que o Parceiro Comercial edite novamente a inscrição para fazer atualizações/anexar mais documentação etc.
Negado	A IBM não aceitou a inscrição.
Acordo aprovado pendente	A IBM aprovou a inscrição e iniciou a criação do contrato.
Emissão do contrato	Criação e aceitação do contrato em andamento.
Ativo	A IBM ativou a autorização.

[Fale com a equipe do IPSD](#) para obter um status atualizado.

Dicas sobre como atualizar seu perfil e de sua empresa.

Em sua página [Perfil do PartnerWorld](#) , é possível gerenciar várias configurações.

Veja algumas opções abaixo.

[Atualize o seu perfil]

- Inclua a você mesmo na sua empresa [Página 41.](#)
- Configure suas preferências de comunicação. [Página 44.](#)
- Inclua suas certificações em seu perfil. [Página 45.](#)
- Recebendo uma página de erro. [Página 46.](#)

[Atualize o perfil de sua empresa] . ***Apenas editado por um APA ***

- Atualizando seus contatos de APA. [Página 48.](#)
- Inclua um funcionário no ID da Empresa. [Página 49.](#)
- Trocar o Primary Relationship Contact. [Página 50.](#)
- Inativar um funcionário. [Página 51.](#)
- Mude seu Nome da empresa. [Página 52.](#)
- Mude o endereço da empresa. [Página 53.](#)
- Mude suas Informações de Marketing (que aparecem no Localizador de Parceiros Comerciais). [Página 54.](#)
- Atualizando a lista de pessoas que precisam concluir o Curso de Integridade. [Página 55.](#)
- Como encontrar um ID de Token. [Página 56.](#)

*APA é um Authorized Profile Administrator, que é uma pessoa em sua empresa responsável por manter o Relacionamento da IBM e as informações fornecidas à IBM.

Se você deseja incluir a si mesmo em sua empresa

Se a sua empresa já estiver registrada no PartnerWorld, é possível incluir você no perfil de sua empresa.

*É possível verificar se sua empresa está registrada, procurando na [Ferramenta Localizadora de Parceiros Comerciais](#). Nota: uma empresa poderá aparecer na Ferramenta Localizadora de Parceiros Comerciais apenas se tiver dado permissão prévia à IBM para publicar suas informações. Essa permissão é dada dentro do PPS na página Informações de Marketing.

Existem duas opções para incluir você mesmo:

- 1 - Procurando o nome de sua empresa.
- 2 - Com o ID de Token específico de sua empresa

Quick task links

Select a link from the quick task links section to get started on some of the most commonly performed tasks.

- [Add an employee to your company profile](#)
- [Update an employee's profile information](#)
- [Update your personal communication preferences](#)
- [Update an employee's skills and certifications](#)
- [Add a new location to your country enterprise profile](#)
- [Add yourself to a location via search](#)
- [Add yourself to a location profile](#)
- [Apply to join the PartnerWorld program](#)
- [Contact PartnerWorld contact services to locate your company profile](#)
- [Company tokens](#)

Se você deseja incluir a si mesmo em sua empresa

1 - Procurando o nome de sua empresa.

Insira seu [Perfil do PartnerWorld](#).

Na página principal, veja se há uma caixa com links de Tarefa rápida. Nessa lista, procure “Incluir você mesmo em um local por meio da procura”.

Preencha as informações necessárias (indicadas com um asterisco vermelho) dentro de cada página e clique em Enviar na página final de confirmação.

O botão Avançar na página de informações de contato ficará esmaecido até que você aceite a declaração de privacidade.

Após o preenchimento de cada campo aguarde até que a página seja atualizada.

The screenshot shows the 'Perfil do PartnerWorld' page. On the left, there is a navigation menu with items: 'Perfil do PartnerWorld', 'Empresa Mundial', 'Empresa do País', 'Local', 'Funcionário', 'Acordos', 'Incluir um Benefício', and 'Links Relacionados'. The main content area has a header 'Perfil do PartnerWorld' and several sections: 'Empresa Mundial' (Bem-vindo), 'Empresa do País' (Bem-vindo ao PartnerWorld Profiling System), 'Local' (Selezione uma ação para executar ou uma Worldwide, seleccione (+) para buscar uma Empresa do País ou um Perfil de Local e editar nos links abaixo.), 'Funcionário' (Nota: Se um perfil exigir atenção, o perfil está potencialmente desatualizado e necessita validação ou há um erro com o perfil que exige correção.), 'Acordos' (You are currently not associated with a location in PPS), and 'Quick task links' (Select a link from the quick task links section to get started on some of the most commonly performed tasks.). The 'Quick task links' section is highlighted with a red border and contains a list of tasks: 'Add an employee to your company profile', 'Update an employee's profile information', 'Update your personal communication preferences', 'Update an employee's skills and certifications', 'Add a new location to your country enterprise profile', 'Add yourself to a location via search', 'Add yourself to a location profile', 'Apply to join the PartnerWorld program', 'Contact PartnerWorld contact services to locate your company profile', and 'Company tokens'. A red arrow points to the 'Add yourself to a location via search' link.

Se você deseja incluir a si mesmo em sua empresa

2 - Com o ID de Token específico de sua empresa

Insira seu [Perfil do PartnerWorld](#).

Nesta etapa, será necessário o ID de Token de sua empresa (geralmente um código de 16 dígitos). Esse ID pode ser obtido com o responsável da IBM em sua empresa. Se você não souber quem é essa pessoa, entre em contato com o Suporte do PartnerWorld.

Na página principal, veja se há uma caixa com links de Tarefa rápida. Nessa lista, procure por **“Incluir você mesmo em um perfil do local”**.

Insira o ID de Token na página “Self Association” e clique em Enviar. Isso exibirá as informações de sua empresa. Clique no nome de sua empresa e, em seguida, preencha as informações obrigatórias.

Aguarde até 2 dias úteis para receber por email a admissão formal no programa PartnerWorld.

Quick task links

Select a link from the quick task links section to get started on some of the most commonly performed tasks.

- Add an employee to your company profile
- Update an employee's profile information
- Update your personal communication preferences
- Update an employee's skills and certifications
- Add a new location to your country enterprise profile
- Add yourself to a location via search
- Add yourself to a location profile
- Apply to join the PartnerWorld program
- Contact PartnerWorld contact services to locate your company profile
- Company tokens

Self association

Os campos indicados com um asterisco () são obrigatórios para concluir sua aplicação. Forneça detalhes em sua aplicação para obter informações apropriadas para sua empresa no PartnerWorld.*

Utilize esta ação para incluir informações pessoais em um perfil de Local. Primeiro é necessário digitar o token concedido ao Participante pelo administrador da empresa. Digite o token no espaço abaixo e, em seguida, pressione "Enviar". O token faz distinção entre maiúsculas e minúsculas, portanto, certifique-se de utilizar as letras corretas.

Token da Empresa:*

Enviar

Cancelar e sair

Configure suas Preferências de comunicação

A IBM envia newsletter semanal para mantê-lo informado de todos os anúncios e informações importantes. Para receber essas informações é necessário permitir que a IBM envie essa comunicação.

Insira seu [Perfil do PartnerWorld](#).

Clique em “Selecionar” ao lado de seu nome e será alterado para “Selecione”. Ao final da página aparecerá um selector com opções, selecione “Preferências de comunicação”.

A seguir preencha com as opções desejadas:

- 1- Optar para receber email do PartnerWorld
- 2- Opt in to receive PW newsletter
- 3- Formato de email preferido
- 4- Idioma preferido
- 5- Porftólio IBM

The screenshot shows the IBM PartnerWorld profile page. On the left, the 'Perfil do PartnerWorld' section has a 'Funcionário' tab highlighted. The main content area shows a list of employees with columns for 'Selecionar', 'Nome Completo', and 'Status'. A red box highlights the 'Selecionar' button for the first employee, which has been changed to 'Selecione'. A dropdown menu is open, showing options like 'Funções de Acesso', 'Habilidades e Certificações', and 'Preferências de Comunicação'. Below this, there are three more dropdown menus: 'Optar para receber e-mails do PartnerWorld', 'Formato de e-mail preferido', and 'Idioma Preferido'. A red box highlights the 'Preferências de Comunicação' dropdown, and another red box highlights the 'Optar para receber e-mails do PartnerWorld' dropdown. The 'Idioma Preferido' dropdown is set to 'Português - Brasil'. At the bottom, there is a section for 'Interest Areas' with a 'Country of interest' dropdown highlighted by a red box.

Incluindo uma certificação em seu Perfil

Insira seu [Perfil do PartnerWorld](#).

Clique sobre Funcionário, você verá todos os funcionários registrados, clique sobre Selecionar, ele mudará para Selecionado e aparecerá um campo “Selecionar Ação”.

Selecione **Qualificações e certificações**.

Aparecerá uma nova página na qual é possível incluir funcionários que possuem certificações, você poderá selecionar a função e também incluir uma certificação.

Nota: as certificações não são refletidas automaticamente após você inseri-las. Pode levar 24 horas para atualizar seu perfil.

The screenshot shows the 'Perfil do PartnerWorld' page. On the left, the 'Funcionário' tab is selected. The main content area displays a table of employees with columns for 'Selecionar', 'Nome Completo', and 'Status'. A red box highlights the 'Selecionado' status in the first row, and another red box highlights the 'Selecionar ação:' dropdown menu. Below the table, the 'Habilidades e Certificações' section is visible, containing a form with a dropdown for 'Função de Conformidade do Contrato' and a button 'Adicionar um id para funcionário'. A red box highlights this button, and another red box highlights the 'Função de Conformidade do Contrato' dropdown. At the bottom, there is a button 'Incluir uma Nova Certificação Não-IBM'.

Selecionar	Nome Completo	Nome Completo	Status
Selecionar	ACT
Selecionar	ACT
Selecionar	ACT
Selecionar	ACT

Selecionar ação:
Selecione um ...

Adicionar um id para funcionário

Função de Conformidade do Contrato: ... Seleccione um ...

Incluir uma Nova Certificação Não-IBM

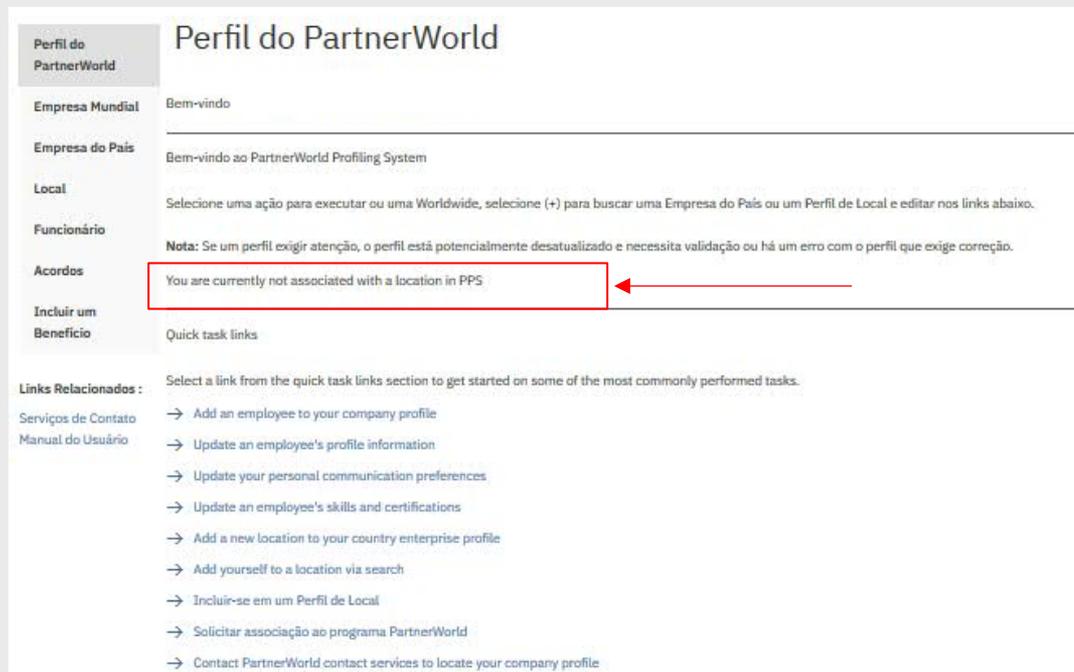
Se você receber uma Página de Erro

Também é possível verificar se você possui um problema de perfil entrando em seu [Perfil do PartnerWorld](#).

Se seu perfil abrir uma mensagem como esta: **“Atualmente, você não está associado a um local no PPS”**, você tem um problema.

Você pode precisar de aprovação do ID da Empresa ou pode ser necessário incluir você mesmo em uma empresa. As páginas a seguir mostram como fazer isso.

Se você ainda tiver dúvidas, [entre em contato com o IPSD](#) para verificar o status.



The screenshot displays the 'Perfil do PartnerWorld' interface. On the left, a navigation menu includes 'Perfil do PartnerWorld', 'Empresa Mundial', 'Empresa do País', 'Local', 'Funcionário', 'Acordos', 'Incluir um Benefício', 'Links Relacionados', 'Serviços de Contato', and 'Manual do Usuário'. The main content area shows a welcome message and instructions. A red box highlights the error message: 'You are currently not associated with a location in PPS', with a red arrow pointing to it from the right. Below the error message, there is a section for 'Quick task links' and a list of related links.

Perfil do PartnerWorld

Bem-vindo

Bem-vindo ao PartnerWorld Profiling System

Selecione uma ação para executar ou uma Worldwide, selecione (+) para buscar uma Empresa do País ou um Perfil de Local e editar nos links abaixo.

Nota: Se um perfil exigir atenção, o perfil está potencialmente desatualizado e necessita validação ou há um erro com o perfil que exige correção.

You are currently not associated with a location in PPS

Quick task links

Select a link from the quick task links section to get started on some of the most commonly performed tasks.

Serviços de Contato → Add an employee to your company profile
Manual do Usuário → Update an employee's profile information
→ Update your personal communication preferences
→ Update an employee's skills and certifications
→ Add a new location to your country enterprise profile
→ Add yourself to a location via search
→ Incluir-se em um Perfil de Local
→ Solicitar associação ao programa PartnerWorld
→ Contact PartnerWorld contact services to locate your company profile

Se você receber uma Página de Erro

Há vários motivos pelos quais você está vendo essa página.

1 – Você criou apenas seu IBM ID, não seu ID da Empresa.

2 - O perfil de sua empresa ainda não foi aprovado, portanto, você não possui acesso para ver o conteúdo dessa página.

3 – Seu IBM ID pode não estar relacionado a nenhum ID de Empresa e, portanto, você não tem permissão para ver as páginas indicadas.

4 – Essa página não está direcionada à sua empresa

5 – A página pode ter expirado



Atualizando uma lista de APA

[Apenas para APA – Responsável pelo relacionamento da IBM]

Insira seu [Perfil do PartnerWorld](#).

Clique sobre Funcionário, você verá todos os funcionários registrados, clique sobre Selecionar, ele mudará para Selecionado e aparecerá um campo “Selecionar Ação”

Selecione **Funções do funcionário**.

Aparecerá uma nova página na qual é possível mudar a função de acesso de uma pessoa.

Perfil do PartnerWorld

Empresa Mundial Bem-vindo

Empresa do País Bem-vindo ao PartnerWorld Profiling System

Local Seleccione uma ação para executar ou uma Worldwide, seleccione (+) para buscar uma Empresa do País ou um Perfil de Local e editar nos links abaixo.

Funcionário Nota: Se um perfil exigir atenção, o perfil está potencialmente desatualizado e necessita validação ou há um erro com o perfil que exige correção.

Acordos You are currently not associated with a location in PPS

Incluir um Benefício Quick task links

Links Relacionados : Select a link from the quick task links

Serviços de Contato Manual do Usuário

→ Add an employee to your company

→ Update an employee's profile in PPS

→ Update your personal communication

→ Update an employee's skills in PPS

→ Add a new location to your company

→ Add yourself to a location via social media

→ Incluir-se em um Perfil de Local

→ Solicitar associação ao programa

→ Contact PartnerWorld contact center

Selecionar funcionário

Select	IBM ID	Nome Completo	Nome Completo	Status
Selecionar	ACT
Selecionar	ACT
Selecionar	ACT
Selecionar	ACT

Selecionar funcionário

Select	IBM ID	Nome Completo	Nome Completo	Status
Selecionar	ACT
Selecionado	ACT
Selecionar	ACT
Selecionar	ACT
Selecionar	ACT
Selecionar	ACT

Selecionar ação:

... Seleccione um ...

Função de Acesso

Person Role

APA (Authorized Profile Administrator)

Inclua um Funcionário em um ID da empresa

[Apenas para APA – Responsável pelo relacionamento da IBM]

Insira seu [Perfil do PartnerWorld](#).

Clique sobre Funcionário, aparecerá “Manage Employee”. Clique sobre esse botão e aparecerá um formulário para incluir um funcionário “ADD/Edit multiple employees”.

Também é possível usar a opção Incluir vários funcionários.

Você precisará de várias informações dessas pessoas, como Nome, Sobrenome, E-mail, Função e outras.

Perfil do PartnerWorld

Empresa Mundial Bem-vindo

Empresa do País Bem-vindo

Local Seleção

Funcionário Nota: Se u

Acordos Ações que

Incluir um Benefício Gerer

Links Relacionados : Atual

Serviços de Contato Atual

Manual do Usuário Agree

Manage employees

Para incluir um Funcionário neste Local, seleione o link Incluir um Funcionário abaixo.

Empresa Mundial Selecionar empresa internacional.*

Empresa do País IBM - func

Local Empresa do País IBM - func

Funcionário IBM - func

Acordos IBM (País) - func

Incluir um Benefício Add an employee Add/Edit multiple employees

Employee information

Links Relacionados: Nome Completo* [input]

Serviços de Contato Nome Completo* [input]

Manual do Usuário Email* [input]

Função de Trabalho* [input]

País de Residência* [dropdown] Idioma Preferido* [dropdown]

Brasil [dropdown] ... Selecion um ... [dropdown]

ID do Candidato do Funcionário para Certificações IBM / Informações de Habilidades: [input]

Informações do ID IBM

Depois de inserir texto nesse campo, clique no botão ao lado

ID IBM: [input]

ID exclusivo: [input]

Enviar Cancelar e sair

Trocar o Primary Relationship Contact

[Apenas para APAs – Responsável pelo Relacionamento com a IBM]

Entre no [PartnerWorld Profile](#).

Clique em **Local** e escolha a localidade que vai realizar a alteração e clique em Informações Gerais.

Atualize o email do novo PRC em Outras Informações.

Abra a lista “Principal Contato de Relacionamento”, encontre o nome da pessoa designada como novo PRC.

Apenas pessoas listadas como APA podem ser indicadas como PRC. Se necessário, faça o procedimento de alocação do APA antes dessa etapa.

Ao final da página clique em **enviar**.

O PCR receberá automaticamente todas as comunicações da IBM.

Perfil do PartnerWorld >

Local

Selecione o link abaixo para incluir um Local

Selecionar empresa internacional:*
.....

Selecionar empresa do país:*
.....

Incluir um Local

Funcionário

Acordos

Incluir um Benefício

Select	Nome do Local	Cidade	Nome da empresa no idioma
Selecionado	Sao Paulo
Selecionar	são paulo

Links Relacionados :

Serviços de Contato
Manual do Usuário

ID do Local : 20c7bdj2

Selecionar ação:
Informações Gerais

Outras Informações

Endereço de E-mail da Empresa:
.....

Principal Contato de Relacionamento:
.....

Inativar um funcionário

[Apenas para APAs – Responsável pelo Relacionamento com a IBM]

Entre no [PartnerWorld Profile](#).

Clique em **Local** e em seguida **Lista de Funcionários do Local**.

Marque a opção **SIM** para todos os funcionários que quiser inativar.

Clique em **Inactive Employee** e depois enviar

The screenshot shows the 'Perfil do PartnerWorld' page. The left sidebar has 'Local' highlighted with a red box and an arrow. The main content area is titled 'Local' and contains several sections: 'Selecionar empresa internacional:', 'Selecionar empresa do país:', 'Selecionar local', and 'Selecionar ação:'. The 'Selecionar local' section contains a table with columns 'Select', 'Nome do Local', 'Cidade', and 'Nome da empresa no idioma Local'. The 'Selecionar ação:' section has a dropdown menu with 'Lista de Funcionários do Local' selected, highlighted with a red box and an arrow.

Select	Nome do Local	Cidade	Nome da empresa no idioma Local
Selecionado
Selecionar	testeeee

The screenshot shows a row of checkboxes with the first one checked and labeled 'Sim', highlighted with a red box and an arrow. Below this are two buttons: 'Inactivate employee' and 'Copy employee', both highlighted with red boxes.

Mude o Nome da empresa

[Apenas para APA – Responsável pelo relacionamento da IBM]

Insira seu [Perfil do PartnerWorld](#).

Clique sobre Empresa do País.

Aparecerão as empresas e você deverá selecionar **Change the Company's name** e continuar com a próxima página.

Isso será analisado pela IBM e também será necessário atualizar seus documentos legais.

Perfil do PartnerWorld > Empresa do País

Empresa Mundial

Empresa do País

Selecione o link abaixo para adicionar uma empresa

Selecione empresa internacional:*

Incluir uma Empresa do País *****

Local	Select	Empresa do País	Nome da Empresa no Idioma Local	ID da Empresa do País	Status	Nível de PW	País
Funcionário	Selecionado	*****		*****		Registered	Brasil

Acordos

Selecionar ação:

Change the company's name

Incluir um Benefício

* Incluir uma Empresa do País

Perfil do PartnerWorld > Empresa do País > Empresa do País >

Change the company's name

IBM PartnerWorld (Bwfx0)

Local

Company full legal name:*

Funcionário

Language of entry:*

Acordos

... Seleccione um ...

Incluir um Benefício

Doing business as name:

Links Relacionados :

Apply this legal name change to the Country Enterprise and all locations within your scope of authority:*

... Seleccione um ...

Services de Contato

Manual do Usuário

Why are you changing your legal name and what is the effective date of the change?*

Is there a change in Ownership?*

... Seleccione um ...

Enviar

Cancelar e sair

Anterior

Mude o Endereço da empresa

[Apenas para APA – Responsável pelo relacionamento da IBM]

Insira seu [Perfil do PartnerWorld](#).

Clique sobre Local.

Aparecerão as empresas listadas e você deverá selecionar **Informações Gerais** e continuar com a próxima página.

Clique sobre Atualizar endereço e edite as informações.

Isso será analisado pela IBM e também será necessário atualizar seus documentos legais.

The screenshot shows the IBM PartnerWorld interface. On the left, a sidebar menu has 'Local' highlighted with a red box and an arrow. The main content area is titled 'Local' and contains several sections: 'Empresa do País', 'Funcionário', 'Acordos', and 'Links Relacionados'. A table under 'Links Relacionados' shows a link for 'Serviços de Contato Manual do Usuário' with a status of 'Ativo' and 'Brasil'. Below this, there is a section for 'ID do Local' and a dropdown menu for 'Selecionar ação' with 'Informações Gerais' selected, indicated by a red box and arrow. Below the main content, there is a 'Quick task links' section with 'Selecionar' and 'Atualizar' links. The 'Atualizar' link is highlighted with a red box and arrow. The bottom part of the screenshot shows the 'Endereço do Local da Empresa' form, which includes fields for 'Endereço*', 'Rua Tutóia, 1157', 'Endereço 2:', 'Cidade*', 'Sao Paulo', 'País*', 'Brasil', 'Estado/Provincia:', 'Sao Paulo', 'District:', 'XXXXXXX', 'CEP/Código de endereço postal:', '04007900', 'Origem do Endereço:', 'Interno', and an 'Atualizar Endereço' button highlighted with a red box and arrow.

Mude suas Informações de marketing para sua empresa aparecer na ferramenta de busca

[Apenas para APA – Responsável pelo relacionamento da IBM]

Insira seu [Perfil do PartnerWorld](#).

Clique sobre Empresa do País.

Aparecerão as empresas listadas e você deverá selecionar **Informações de marketing** e continuar com a próxima página.

Na próxima página, atualize as informações selecionando SIM para publicar em ambos os campos e se desejar pode incluir uma descrição da empresa.

Isso será refletido e apresentado no [Localizador de Parceiros Comerciais](#).

Perfil do PartnerWorld >

Empresa do País

Selecione o link abaixo para adicionar uma empresa

Selecionar empresa internacional:**

Incluir uma Empresa do País

IBM PartnerWorld - 8wfx0

Select	Empresa do País	Nome da Empresa no Idioma Local	ID da Empresa do País	Status	Nível de PW	País
Selecionado	IBM PartnerWorld		8wfx0	Ativo	Registered	Brasil

Acordos

Selecionar ação:

Incluir um Benefício

Informações de Marketing

Perfil do PartnerWorld > Empresa do País > Empresa do País >

Marketing information

IBM PartnerWorld (8wfx0)

Os campos indicados com um asterisco () são obrigatórios para concluir sua aplicação. Forneça detalhes em sua aplicação para obter informações apropriadas para sua empresa no PartnerWorld.*

O campo testemunha do contrato deve ser preenchido com os dados de um funcionário que não seja um dos sócios da empresa e nem esteja indicado como um contato-chave do relacionamento com a IBM.

Publicar Informações

Publicar informações nos diretórios do Parceiro de Negócios

Publicar Informações para Outros Parceiros de Negócios:**

Publicar Informações nos Clientes:**

Descrição da Empresa:

Soluções e Serviços Fornecidos:

Atualizando contatos obrigatórios do Curso de Integridade

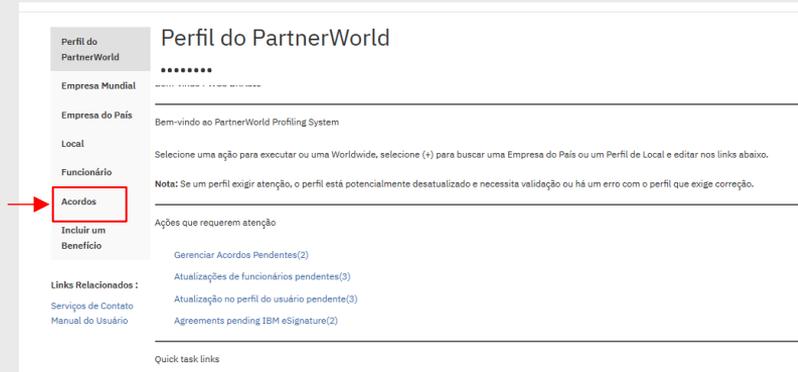
[Apenas para APA – Responsável pelo relacionamento da IBM]

Insira seu [Perfil do PartnerWorld](#).

Clique sobre Acordos.

Aparecerá **Gerenciar conformidade de Contrato** .

Clique sobre esse botão e atualize as páginas a seguir.



Perfil do PartnerWorld

Empresa Mundial

Empresa do País

Local

Funcionário

Acordos

Incluir um Benefício

Links Relacionados :

Serviços de Contato

Manual do Usuário

Perfil do PartnerWorld Profiling System

Bem-vindo ao PartnerWorld Profiling System

Selecione uma ação para executar ou uma Worldwide, selecione (+) para buscar uma Empresa do País ou um Perfil de Local e editar nos links abaixo.

Nota: Se um perfil exigir atenção, o perfil está potencialmente desatualizado e necessita validação ou há um erro com o perfil que exige correção.

Ações que requerem atenção

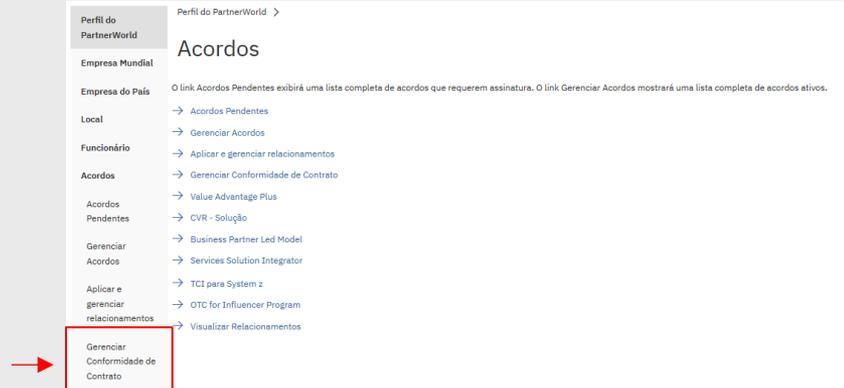
Gerenciar Acordos Pendentes(2)

Atualizações de funcionários pendentes(3)

Atualização no perfil do usuário pendente(3)

Agreements pending IBM eSignature(2)

Quick task links



Perfil do PartnerWorld

Empresa Mundial

Empresa do País

Local

Funcionário

Acordos

Acordos Pendentes

Gerenciar Acordos

Aplicar e gerenciar relacionamentos

Acordos Pendentes

Gerenciar Acordos

Aplicar e gerenciar relacionamentos

Gerenciar Conformidade de Contrato

Perfil do PartnerWorld >

Acordos

O link Acordos Pendentes exibirá uma lista completa de acordos que requerem assinatura. O link Gerenciar Acordos mostrará uma lista completa de acordos ativos.

→ Acordos Pendentes

→ Gerenciar Acordos

→ Aplicar e gerenciar relacionamentos

→ Gerenciar Conformidade de Contrato

→ Value Advantage Plus

→ CVR - Solução

→ Business Partner Led Model

→ Services Solution Integrator

→ TCI para System z

→ OTC for Influencer Program

→ Visualizar Relacionamentos

Como encontrar seu ID de Token

[Apenas para APA – Responsável pelo relacionamento da IBM]

Poderá ser solicitado que você compartilhe um ID de Token com seus colegas de trabalho, para ter esse número, é necessário inserir seu [Perfil do PartnerWorld](#).

Clique sobre Empresa do País, selecione o menu suspenso para encontrar “Informações gerais da empresa do país”. E, nessa página, você encontrará o Token da Empresa, um código de 16 dígitos para autoassociação para seu perfil.

Perfil do PartnerWorld

Bem-vindo IZABELE CAROLINE PENIDO DA MOTA

Empresa do País

Selecione o link abaixo para adicionar uma empresa

- Informações de Marketing
- Informações do PartnerWorld
- Informações Gerais da Empresa do País**
- Lista de cargos de funcionários da empresa
- Lista de Funcionários da Empresa do País
- Informações Gerais da Empresa do País

Nome da Empresa no Idioma Local	ID da Empresa do País	Status	Nível de PW	País
.....	Registered	Registered	Brasil

Status: Ativo
Status:*
Reativado
Reason for status change:* teste
Status change timestamp: 18 abr 2012 22:34:21
ID do Local da Matriz:
SAP Country Enterprise ID:
Token Exclusivo da Empresa: ←

Obtenha ajuda, se necessário

O objetivo deste guia é fornecer instruções ao aplicar para uma autorização de Parceiro Comercial IBM para Hardware, Software ou Serviços.

Nós tentamos mostrar o máximo de capturas de telas possível, no entanto, pode haver variações, dependendo do relacionamento para o qual você está aplicando.

Se a qualquer momento você encontrar um problema, poderá obter ajuda contatando o [IBM Partner Support Desk](#).



