



“一步成云”

IBM云伙伴

招募计划

招募计划核心内容

IBM整合现有及未来的市场宣传、推广资源，销售资源及云技术资源，帮助经认证的云伙伴共同实现快速的云转型。从云产品的设计、开发、移植到展示，销售平台直至企业，产品推广及共同销售，真正协助合作伙伴“一步成云”，与IBM携手实现在云时代的共赢。

成为IBM云伙伴的条件

- 1.有志于和IBM一起在云时代实现快速转型的应用软件开发商。
- 2.拥有自主知识产权的行业应用解决方案或应用软件产品并从应用及产品特点上适用于以SaaS的方式提供给最终客户服务。
- 3.有意于将自主知识产权的行业应用解决方案或应用软件产品部署在IBM云平台(Softlayer, CMS或Bluemix)上, 并和IBM一起进行市场推广及对终端客户的技术支持服务。
- 4.具备3-4人组成的销售团队及2-3人组成的技术支持团队以提供未来上线的SaaS产品的销售和技术支持服务。
- 5.原有产品拥有一定的客户基础及用户群。
- 6.根据应用解决方案或产品特点, 同意租用最小单位的IBM云平台(Softlayer或CMS) 作为产品展示及试用平台。
- 7.一次性交纳三万元人民币作为共同市场推广经费。(针对一个经认证的SaaS产品)

IBM云伙伴的回报

1. IBM将会提供专业的技术团队, 协助云伙伴进行SaaS产品的设计、开发、移植及上线工作。
- 2.经认证的IBM云伙伴的SaaS产品, 将被投放到IBM云计算专题网站Market Place上进行宣传推广。
- 3.经 Softlayer认证的云伙伴的SaaS产品, 将有机会被投放到Softlayer全球官方网站Powered by Softlayer频道 (<http://www.softlayer.com/powered-by-softlayer>)上进行宣传推广。
- 4.经认证的IBM云伙伴及所属的SaaS产品, 将有资格被安排在IBM 2014年下半年的云计算相关的市场推广活动中(计划为2014年下半年全国三到四场巡回路演)进行宣传和推广。



ISV招募热线电话: 800-810-1818 分机: 5603

“一步成云”

IBM云伙伴

招募计划

5. 经认证的IBM云伙伴及所属的SaaS产品将有资格被刊登或投放在IBM云相关的宣传媒体上（宣传彩页、音视频资料等）并得以大规模有针对性的分发、投放。
6. 经认证的IBM云伙伴及所属的SaaS产品介绍将被编制进"IBM Cloud Solution Book"，并由IBM市场销售人员传递给大中华地区所有潜在的云客户。
7. 经认证的IBM云伙伴及所属的SaaS产品，将有资格获得来自IBM平台及渠道产生的所属SaaS产品的销售商机信息,从而帮助IBM云伙伴快速寻找、定位SaaS的用户，进而进行更为精准的产品推广及销售。
8. 经认证的IBM云伙伴及所属的SaaS产品，将有机会随IBM云产品及服务一同实现对最终客户的推广和销售。
9. IBM将提供免费的基于IBM公有云平台产品的销售及技术培训给经认证的IBM云伙伴。
10. IBM将为经认证的云伙伴提供为期6个月的免费的Softlayer或CMS虚拟机，作为产品展示和用户试用平台。

IBM云伙伴一期招募范围

根据产品应用行业及产品技术领域进行云伙伴的招募和甄选，每个行业及技术领域最多只有三个席位。

产品应用行业划分如下

- (1) 电子商务
- (2) 政府与公共事业
- (3) 金融与保险
- (4) 游戏
- (5) 健康与医疗
- (6) 批发与零售
- (7) 媒体与出版
- (8) 餐饮与住宿
- (9) 信息服务
- (10) 教育与培训
- (11) 制造业
- (12) 运输与物流
- (13) 租赁与商务服务

产品技术领域划分如下

- (1) 大数据
- (2) 高性能计算
- (3) 智慧商务与ERP
- (4) 安全管理
- (5) 企业移动应用与社交
- (6) 办公协作
- (7) 智慧城市
- (8) 业务分析
- (9) IT优化
- (10) 资产及设施管理

IBM云伙伴一期招募计划有效期：自2014年7月21日起至2014年12月31日止。



ISV招募热线电话：800-810-1818 分机：5603